

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Задорожная Людмила Ивановна
Должность: Проректор по учебной работе
Дата подписания: 06.09.2022 13:55:16
Уникальный программный ключ:
faa404d1aeb2a023b5f74a551ee5ddc540496512d

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
**«МАЙКОПСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»**

Факультет управления

Кафедра менеджмента и региональной экономики

САВИЦКАЯ ИННА МИХАЙЛОВНА

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ

**по дисциплине «Международный менеджмент»
для специальности 080507 «Менеджмент организации»,
а также подготовки бакалавров по направлению
080200.62 Менеджмент (профиль «Менеджмент»)**

Майкоп, 2012

УДК
ББК
С

Печатается по решению научно-технического совета специальности

Рецензент: доктор экономических наук, профессор Задорожная Л.И.

Составитель: кандидат экономических наук, Савицкая И.М.

С

Методические рекомендации по дисциплине «Международный менеджмент» для специальности 080507 «Менеджмент организации», а также подготовки бакалавров по направлению 080200.62 Менеджмент (профиль «Менеджмент») - Майкоп, 2012.

@ МГТУ 2012

СОДЕРЖАНИЕ

1. Цель и задачи дисциплины
2. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины
3. Требования к уровню освоения дисциплины
4. Содержание дисциплины
5. Методические рекомендации по организации самостоятельной работы студентов
6. Технологическая карта самостоятельной работы студентов
7. Тематика самостоятельных работ и методические рекомендации по их выполнению
8. Вопросы и методические рекомендации по подготовке к зачету
9. Учебно-методическое обеспечение дисциплины

1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель курса «Международный менеджмент» - сформировать у студента системное представление об организации и проведении международной коммерческой сделки, дать основные понятия теории и практики международного менеджмента, освоить на практике выполнение важнейших этапов внешнеэкономической деятельности. Использование опыта российских предприятий во внешнеэкономической деятельности поможет воспитать ответственность у специалиста, предполагающего работать в области международных отношений.

Задачи курса «Международный менеджмент» состоят в следующем:

- студент должен иметь представление о внешнеэкономической деятельности;
- студент должен знать материал, включающий в себя организацию внешнеэкономической деятельности, выбор товара на экспорт/импорт;
- студент должен уметь оформить транспортировку грузов через границу и таможенное оформление товара;
- студент должен приобрести навыки заключения контракта.

2. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

В результате освоения дисциплины студент должен:

знать: современные концепции организации операционной деятельности, современные системы управления качеством и обеспечения конкурентоспособности (ПК-22, ПК-23);

уметь: работать с информацией в глобальных компьютерных сетях и корпоративных информационных системах; осуществлять деловое общение: публичные выступления, переговоры, проведение совещаний, деловую переписку, электронные коммуникации (ОК-18, ОК-19);

владеть способностью решать управленческие задачи, связанные с операциями на мировых рынках в условиях глобализации, основами межкультурных отношений в менеджменте, способностью эффективно выполнять свои функции в межкультурной среде (ПК-24; ПК-25).

3. ТРЕБОВАНИЯ К УРОВНЮ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

В результате освоения дисциплины студенты должны:

- **Знать** содержание ключевых понятий международного менеджмента («зарубежная деятельность», «контракт», «глобальный менеджер», «зарубежный филиал», «организация обслуживания рабочих мест», «новые технологии», «индивидуальные формы обслуживания»), основные подходы понимания и описания поведения человека в процессе зарубежной деятельности;

- **Понимать** социальное значение общения, взаимосвязь общения в трудовой деятельности, механизмы действия и способы проявления законов и закономерностей в различных типах межличностных отношений;

- **Иметь представление** о теоретических и эмпирических законах удовлетворения потребностей человека, о месте самоуправления в жизнедеятельности человека, о способах практического применения знаний в области зарубежной деятельности;

- **Овладеть навыками** анализа различных социальных феноменов, прогнозирования и управления процессом.

В ходе преподавания дисциплины решаются следующие воспитательные задачи: развитие интеллектуальных способностей студентов,

- способность к логическому мышлению,
- воспитание нравственных качеств,
- приобщение к мировым культурным ценностям и воспитание культуры быта,
- воспитание патриотизма, ответственности, дисциплинированности, основ здорового образа жизни, активной жизненной и социальной позиции, толерантности, правовой эрудированности и законопослушности.

4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Тема 1. Виды внешнеэкономической деятельности

Цель и задачи курса. Понятие внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеэкономической деятельности предприятия.

Международная торговля. Особенности экспорта и импорта товаров. Комплектные поставки оборудования.

Оказание технического содействия в создании объектов за рубежом. Проектно-изыскательские работы. Строительно-монтажные работы. Подготовка национальных кадров.

Передача «Ноу-хау». Инженерно-консультационные услуги.

Тема 2. Валютно-финансовые инструменты

Правовое регулирование валютной деятельности предприятия. Мировой валютный рынок. Валютные риски при внешнеэкономической деятельности. Понятие валютной корзины как средства защиты от инфляции. Виды валют (свободно конвертируемые, замкнутые, внутренние). Курсы валют.

Организация открытия и правила ведения валютных счетов. Валютные услуги банков. Вопросы надежности и устойчивости коммерческих банков.

Валютно-финансовые взаимоотношения предприятий с госбюджетом. Обязательная продажа части валютной выручки. Таможенно-банковский валютный контроль. Виды платежей и формы расчетов.

Тема 3. Традиционные и нетрадиционные формы кредитования экспортно-импортных операций

Понятие кредита. Формы и виды кредита. Кредитные ставки. Условия предоставления банковских кредитов в валюте. Риски кредитора. Кредит и предоставления кредита. Структура и порядок разработки ТЭО.

Нетрадиционные формы кредитования. Основные понятия факторинга и форфейтинга. Особенности и преимущества факторинга и форфейтинга перед другими формами кредитования. Понятие лизинга. Финансовый и оперативный лизинг. Преимущества лизинга.

Тема 4. Принципы выбора и подготовки товаров и услуг внешнеэкономической деятельности

Анализ качества и конкурентоспособности продукции. Основные элементы теории маркетинга и рекламы. Выбор рынков сбыта и сегментация рынка. Систематическое изучение рынка.

Методы и источники информации для проверки экспортируемого (импортируемого) товара на соответствие международным стандартам и требованиям безопасности. Международные нормы ответственности производителя за выпускаемую продукцию.

Обеспечение патентной чистоты экспортируемых товаров. Патентование изделий и товарных знаков за рубежом. Юридическая ответственность за нарушение патентного права.

Принципы гармонизированной системы классификации и кодирования продукции. Присвоение товарами кодов по ТН ВЭД СНГ («Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Содружества Независимых Государств»). Сфера применения и ответственность за классификацию по ТН ВЭД СНГ.

Тема 5. Информационное обеспечение ВЭД

Виды информации: нормативная и методическая, внутригосударственная и международная. Законы, подзаконные акты, приказы, распоряжения, инструкции, регламентирующие ВЭД государственными органами Российской Федерации.

Международные (межправительственные) соглашения из области внешней торговли. Международные торговые обычаи. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров. Гражданское торговое право.

Общие условия поставок, согласованные различными странами в отношении групп или видов товаров.

Контракт как важнейший документ при разрешении конфликтных ситуаций.

Источники нормативной и методической информации. Постоянные и периодические издания. Информационно-программные комплексы по ВЭД. Классификация по объему и качеству информации, по степени доступности для пользователя, по программному обеспечению.

Тема 6. Порядок ведения экспортно-импортных операций

Принципы и обоснование выбора канала выхода на внешний рынок. Непосредственное ведение предприятием внешнеэкономической деятельности. Перечень минимально необходимых действий для проведения внешнеторговой сделки.

Инициатива вступления в переговоры. Проверка солидности предполагаемого партнера. Деловая переписка, прием иностранных партнеров и вручение им документов на встрече.

Осуществление сделок с помощью специализированных внешнеторговых организаций. Договор комиссии. Договор поставки. Договор поручения. Преимущества привлечения посредников.

Организация и проведение переговоров по заключению контрактов. Виды приемов делегаций и их характеристики. Одежда на дипломатических приемах, правила поведения.

Организация деловых встреч (подготовка помещений, справочно-информационное обеспечение переговоров, порядок проведения деловых встреч, запись беседы).

Тема 7. Базисные условия поставки товаров по контракту

Общие положения и принципы базиса поставки. Особенности базиса поставки при железнодорожных перевозках, при автомобильных перевозках, при водных перевозках, при воздушных перевозках. Почтовые отправления.

ИНКОТЕРМС-90. Понятие риска продавца и покупателя. Переход права собственности с продавцом и покупателем при различных базисных условиях поставок.

Тема 8. Экспортно-импортные цены

Понятия цены товара и стоимости контракта. Порядок расчета экспортных и импортных цен, источники и методы анализа мировых цен на товар. Прямые и косвенные методы расчета цен. Подготовка и составление конкурентных листов. Экономические последствия завышения и занижения цен на экспортные товары. Понятие недобросовестной конкуренции.

Расчет стоимости контракта. Основные составляющие элементы расходов, учитываемых в стоимости контракта (транспортные, погрузочно-разгрузочные работы, упаковка, маркировка, транспортное страхование, экспортные лицензии, таможенное оформление и пошлины, почтовое и телеграфные расходы и другие).

Понятие таможенной стоимости контракта и методы ее определения.

Добавка к контрактной стоимости на уторгование.

Защита выбранной контрактной цены на переговорах. Стратегии поведения при заключении экспортных и импортных контрактов. Дополнительная информация к конкурентным листам.

Тема 9. Структура и содержание международного торгового контракта

Основные требования при разработке контракта. Стороны контракта. Вопросы согласования при заключении контракта.

Предмет контракта. Проблемы описания предмета контракта. Использование официальных источников (ГОСТы, ОСТы, Технические условия, нормы и т.д.). Использование образцов. Привлечение высококвалифицированных специалистов для максимально полного определения предмета контракта.

Цены и общая стоимость контракта. Валютные условия контракта, валютные платежи. Принципы определения курса валюты при платежах. Фиксированный курс валют. Валютная и золотая оговорки.

Финансовые условия контракта. Наличный платеж (оплата по счету). Авансовый платеж. Документарное инкассо. Документарный аккредитив. Платеж против документов. Гарантии банка покупателя.

Срок поставки товара по контракту. Описание порядка определения момента поставки. Документы, фиксирующие поступление товара (морской коносамент, железнодорожная или иная транспортная накладка). Уведомление покупателя об отгрузке товара или его задержке. Конвенционный штраф.

Качество товара. Ответственность перевозчика за количество перевозимого груза. Инспектирование и испытание товара, в том числе на заводе-изготовителе во время его производства. Гарантии качества. Изготовление сертификата безопасности. Порядок и сроки предъявления претензий по количеству и качеству товара. Порядок и сроки предоставления технической документации.

Упаковка и маркировка товара. Текст адреса, наносимый на упаковочные ящики. Требования к упаковке.

Патентная оговорка. Экспортные лицензии. Порядок передачи технологии и «Ноу-хау». Конфиденциальность.

Страхование. Условие форс-мажор. Международные обычаи регистрации наступления обстоятельств непреодолимой силы, препятствующие исполнению договора.

Арбитражная оговорка. Принципы выбора арбитражного суда. Определение применяемого права. Основные правила деятельности международных арбитражных судов.

Прочие условия контрактов. Юридические адреса сторон. Порядок подписания контрактов. Недействительные контракты.

Образцы контрактов и формулировок статей контракта. Характерные ошибки при составлении контрактов. Экономические последствия недоработанных контрактов.

Схема реализации лизингового контракта.

Тема 10. Организация заключения и исполнения контракта

Общие принципы организации делопроизводства при заключении и исполнении контракта. Методы фиксации срока отправления и получения корреспонденции. Заказная корреспонденция с уведомлением о вручении. Особое место оферты в деловой переписке. Сроки архивного хранения документов по заключенным договорам.

Деловое письмо, порядок оформления и передачи деловых писем (факсимильная и электронная почта). Проблемы защиты информации от несанкционированного доступа. Конфиденциальность переписки. Проблемы утечки технологической информации при предварительных переговорах.

Исключительная ответственность продавца за исполнение условий контракта. Организация оперативного контроля за исполнением контракта на всех этапах его реализации: изготовление товара, заказ транспортных средств, заключение договоров на транспортно-экспедиционное обслуживание, получение лицензий подготовка материалов для таможенного оформления, страхование товара в пользу покупателя, своевременная, отсылка необходимых документов; производство необходимых копий документов.

Рассмотрение претензий по имуществу, поступающему по контракту. Комиссии и оформление претензий.

Порядок разрешения споров по исполнению контрактов. Третейский и арбитражный суды. Бесспорные дела. Судебные издержки. Мирное соглашение.

Тема 11. Организация транспортировки грузов от продавца к покупателю

Классификация видов транспорта. Особенности перевозки грузов. Различными видами транспорта. Связь транспортных средств с базисными условиями поставки.

Разработка оптимального маршрута доставки товара. Транспортная задача. Условия хранения, погрузки, выгрузки, перегрузки. Условия, влияющие на сохранность груза в пути. Транспортное страхование.

Методы организации перевозки товаров. Собственные транспортные средства. Аренда транспортных средств. Транспортное обслуживание участников внешнеэкономических связей специализированными транспортно-экспедиторскими организациями. Функции транспортно-экспедиторских организаций и договоров на ТЭО.

Порядок оформления и отправки за границу посылок с товарами: через морские пути, по почте в адрес заказчика.

Тема 12. Основные внешнеторговые документы

Регистрационно-учредительные документы предприятия. Доверенность и поручения. Документация по обеспечению производства экспортного товара. Документация о подготовке товара к отгрузке. Коммерческие документы. Документы по платежно-банковским операциям. Страховые документы. Транспортные документы. Таможенные документы.

Порядок оформления товаросопроводительных документов (техническая документация, товаросопроводительные документы, сертификат качества, отгрузочная спецификация, упаковочный лист, комплектующая ведомость и др.). Типовая форма основного товаросопроводительного документа. Требования по заполнению реквизитов документов.

Порядок рассылки технической и товаросопроводительной документации. Требования к бланкам товаросопроводительной документации. Примеры оформления товаросопроводительной документации.

Тема 13. Таможенный контроль за перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ

Декларирование грузов предприятием экспортером/импортером. Понятие декларанта и таможенного брокера. Место проведения декларирования. Обязанности и ответственность декларанта. Правила декларирования. Особенности декларирования различных видов грузов (простой товар, товар, ввозимый по ордерным поставкам, комплектное оборудование).

Декларирование грузов сторонней организацией на договорной основе. Свидетельство о признании организации таможенным брокером. Доверенность для декларанта.

Грузовая таможенная декларация (ГТД) – основной документ, предъявляемый таможенному органу. Бланк и добавочные листы ГТД. Общие требования к изготовлению и заполнению ГТД. Автоматизированная система учета и обработки ГТД.

Основные понятия, используемые для заполнения ГТД. Состав реквизитов и правила заполнения ГТД.

Классификаторы, используемые для заполнения ГТД: стран мира, валют, видов транспорта, условий поставок, и таможенных постов, таможенных режимов, характера сделки, таможенных платежей, освобождение от таможенных пошлин.

Тема 14. Порядок перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ

Классификация объектов, перемещаемых через границу (товар, транспортные средства, выставочные экспонаты, образцы и другие). Процедура перемещение товара через таможенную границу РФ.

Таможня, таможенное пространство, распределение зон деятельности между таможнями.

Лица (юридические и физические), перемещающие товары через таможенную границу РФ. Специализированные государственные органы, контролирующие ввоз и вывоз товаров через границу. Сертификация безопасности ввозимых грузов.

Тема 15. Таможенные платежи

Виды налогов в Российской Федерации. Сущность и виды особенности взимания таможенных платежей.

Понятия и регулирующее значение таможенной пошлины. Классификация государств по режиму благоприятствования в торговле. Группы товаров подлежащих пошлинному обложению. Коды по ТН ВЭД – основа для определения таможенной пошлины.

Исчисление таможенной пошлины. Порядок уплаты таможенной пошлины. Освобождение от уплаты таможенной пошлины.

Особенность взимания налога на добавленную стоимость и акциза. Порядок исчисления и взимания таможенных сборов за таможенное оформление. Освобождение от уплаты таможенных сборов.

Ответственность декларанта за неправильное исчисление и уплату таможенных платежей.

5. МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

Курс «Международный менеджмент» закладывает у студентов фундаментальные, ключевые понятия, составляющие теоретическую основу для понимания проблематики

экономики знаний. В программе курса рассматриваются закономерности создания и функционирования ТНК.

В курсе лекций заявлено знакомство студентов с максимально широким кругом концепций и определений ВЭД, сложившимся в мировой науке. Курс построен исходя из принципов сравнительного системного анализа различных подходов и классификаций развития экономики. Однако недостаточно просто прослушать курс лекций. Важно заинтересоваться экономическими проблемами международного менеджмента, попытаться стать активным участником управленческого процесса, что предполагает самостоятельную, активную, творческую работу студентов.

Целесообразен следующий механизм самостоятельной работы студента.

1. Прежде чем приступить к изучению курса «Международный менеджмент» внимательно изучите содержание и структуру Методического пособия по данной дисциплине.

2. Имея Методическое пособие по «Международному менеджменту», перед лекцией прочтите и уясните название лекции и ее содержание.

3. Прочтите конспект прослушанной лекции, основную и дополнительную литературу по теме.

4. Изложите свое понимание темы.

5. Выявите дискуссионные вопросы и сформулируйте свою точку зрения на них, аргументируя ее.

6. После ознакомления с теоретическим материалом ответьте на вопросы для самопроверки.

7. Закрепление материала проводится на семинарских занятиях или в результате самостоятельной работы. Каждая тема курса должна быть «проработана» студентом в той или иной форме.

Самостоятельная работа предполагает ориентацию на активные методы овладения знаниями, развитие творческих способностей студентов, переход от поточного к индивидуализированному обучению с учетом потребностей и возможностей личности. Усиление роли самостоятельной работы студентов означает развитие умения учиться, формирование у студента способности к саморазвитию, творческому применению полученных знаний, способам адаптации к профессиональной деятельности в современном мире.

Самостоятельная работа реализуется:

1) непосредственно в процессе аудиторных занятий – на лекциях, практических и семинарских занятиях, при выполнении контрольных и курсовых работ;

2) в контакте с преподавателем вне рамок расписания – на консультациях по учебным вопросам, в ходе творческих контактов, при ликвидации задолженностей, при выполнении индивидуальных заданий и т.д.;

3) в библиотеке, дома, в общежитии, на кафедре при выполнении студентом учебных и творческих задач.

Активная самостоятельная работа студентов возможна только при наличии серьезной и устойчивой мотивации. Самый сильный мотивирующий фактор – подготовка к дальнейшей эффективной профессиональной деятельности.

Факторы, способствующие активизации самостоятельной работы следующие:

1. Полезность выполняемой работы означает возможность ее использования в лекционном курсе, в методическом пособии, в лабораторном практикуме, при подготовке публикации или иным образом. Другим вариантом использования фактора полезности является активное применение результатов работы в профессиональной подготовке. Так, например, при подготовке задания на дипломную (квалификационную) работу на одном из младших курсов, студент может выполнять самостоятельные задания по ряду дисциплин гуманитарного и социально-экономического, естественнонаучного и

общефессионального циклов дисциплин, которые затем войдут как разделы в его квалификационную работу.

2. Участие студентов в творческой деятельности. Это может быть участие в научно-исследовательской, опытно-конструкторской или методической работе, проводимой на той или иной кафедре.

3. Важным мотивационным фактором является введение в учебный процесс активных методов, прежде всего игрового тренинга, в основе которого лежат инновационные и организационно-деятельностные игры.

4. Участие в олимпиадах по учебным дисциплинам, конкурсах научно-исследовательских или прикладных работ и т.д.

5. Использование мотивирующих факторов контроля знаний (накопительные оценки, рейтинг, тесты, нестандартные экзаменационные процедуры). Эти факторы при определенных условиях могут вызвать стремление к состязательности, что само по себе является сильным мотивационным фактором самосовершенствования студента.

6. Поощрение студентов за успехи в учебе и творческой деятельности (стипендии, премирование, поощрительные баллы) и санкции за плохую учебу. Например, за работу, сданную раньше срока, можно проставлять повышенную оценку, а в противном случае ее снижать.

7. Индивидуализация заданий, выполняемых как в аудитории, так и вне ее, постоянное их обновление.

При изучении дисциплины «Международный менеджмент» организация СРС представляет собой единство трех взаимосвязанных форм:

- 1) внеаудиторная самостоятельная работа;
- 2) аудиторная самостоятельная работа, которая осуществляется под непосредственным руководством преподавателя;
- 3) творческая, в том числе научно-исследовательская работа.

Виды внеаудиторной СРС разнообразны: подготовка и написание контрольных, курсовых, работ, творческих эссе, рефератов, докладов, очерков и других письменных работ на заданные темы.

Студенту предоставляется право выбора темы и даже руководителя работы; выполнение домашних заданий разнообразного характера. Это – подбор и изучение литературных источников; разработка и составление различных схем; проведение расчетов и др.; выполнение индивидуальных заданий, направленных на развитие у студентов самостоятельности и инициативы. Индивидуальное задание может получать как каждый студент, так и часть студентов группы; подготовка к участию в научно-теоретических конференциях, смотрах, олимпиадах и др.

Для самостоятельного освоения целей и содержания тематики дисциплины «Международный менеджмент», включая непрочитанные лекции, рекомендуется обратить внимание на следующие вопросы.

Разделы и темы рабочей программы самостоятельного изучения	Перечень домашних заданий и других вопросов для самостоятельного изучения.
1	2
Тема 3. Традиционные и нетрадиционные формы кредитования.	Задачи на расчет лизинговых платежей.
Тема 4. Принципы выбора и подготовки товаров и услуг внешнеэкономической деятельности.	Задачи на расчет учетного кредита.
Тема 7. Базисные условия по	Задача по расчету стоимости факторингового

контракту.	обслуживания.
Тема 8. Экспортно-импортные цены и порядок их расчета.	Решение задач по форфейтированию. платежа.
Тема 9. Структура и содержание торгового контракта.	Расчет оценки экономической эффективности инвестиций.
Тема 10. Организация заключения и исполнения контракта.	Составление международного контракта.
Темы 1- 15	Реферат

ПЕРЕЧЕНЬ РЕКОМЕНДУЕМЫХ ТЕМ РЕФЕРАТОВ

Тема 1

Виды внешнеэкономической деятельности

1. Особенности импорта и экспорта товаров
2. Услуги, связанные с обслуживанием внешнеэкономических связей.
3. Передача знаний, опыта и научно технической информации во внешнеэкономической деятельности.

Тема 2

Валютно-финансовые инструменты внешнеэкономической деятельности

1. Правовое регулирование валютной деятельности предприятий.
2. Компании международной межбанковской финансовой связи (СВИФТ).
3. Недокументарные и документарные формы платежа во внешней торговле.

Тема 3

Традиционные и нетрадиционные формы кредитования экспортно-импортных операций

1. Формы и виды международного кредита.
2. Кредиты продавцам: Факторинг, форфейтинг.
3. Кредиты покупателям: лизинг, кредитная линия.

Тема 4

Принципы выбора и подготовки товаров и услуг внешнеэкономической деятельности

1. Анализ качества и конкурентоспособности выпускаемой продукции.
Использование инструментов маркетинга при осуществлении ВЭД.
2. Обеспечение патентной чистоты экспортируемых товаров. Патентирование изделий и товарных знаков за рубежом.
3. Методы и источники информации для проверки экспортируемого (импортируемого) товара на соответствие международным стандартам и требования безопасности.

Тема 5

Информационное обеспечение ВЭД

1. Источники нормированной и методической информации.
2. Международные соглашения в области внешней торговли.
3. Международные торговые обычаи.

Тема 6

Порядок ведения экспортно-импортных операций

1. Принцип и обоснование выбора канала выхода на внешний рынок
2. Деловая переписка, прием иностранных партнеров и вручение им документов на встрече
3. Организация деловых встреч.

Тема 7

Базисные условия по контракту

1. Общие положения и принципы базиса поставки.
2. Особенности базиса поставки при перевозке на различных видах транспорта.
3. Распределение расходов между продавцом и покупателем при различных базисах поставки.

Тема 8

Экспортно-импортные цены и порядок их расчета

1. Порядок расчета экспортных и импортных цен.
2. Источники и методы анализа мировых цен на товар.
3. Методы расчета цен.

Тема 9

Структура и содержание международного торгового контракта

1. Основные требования при разработке контракта.
2. Структура международного контракта.
3. Характерные ошибки при заключении контракта.

Тема 10

Структура и содержание международного торгового контракта

1. Основные требования при разработке контракта.
2. Структура международного контракта.
3. Характерные ошибки при заключении контракта.

6. ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ КАРТА САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

Раздел / Тема с указанием основных учебных элементов	Форма выполнения	Форма контроля	Содержание задания
Тема 1. Виды внешнеэкономической деятельности. Цель и задачи курса. Понятие внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеэкономической деятельности предприятия.	Конспект	Тест «типовая задача»	Понятие и виды внешнеэкономической деятельности.
Тема 2. Валютно-финансовые инструменты. Правовое регулирование валютной деятельности предприятия. Мировой валютный рынок. Валютные риски при внешнеэкономической деятельности.	Конспект	Буквальное воспроизве дение	Мировой валютный рынок. Валютные риски при внешнеэкономической деятельности.
Тема 3. Традиционные и нетрадиционные формы кредитования экспортно-импортных операций. Понятие кредита. Формы и виды кредита. Кредитные ставки.	Письменная работа	Тест «типовая задача»	Задачи на расчет лизинговых платежей.
Тема 4. Принципы выбора и подготовки товаров и услуг внешнеэкономической деятельности. Анализ качества и конкурентоспособности продукции.	Письменная работа	Тест «типовая задача»	Задачи на расчет учетного кредита.

<p>Тема 5. Информационное обеспечение ВЭД.</p> <p>Виды информации: нормативная и методическая, внутригосударственная и международная.</p>	Конспект	Буквальное воспроизведение	Виды информации: нормативная и методическая, внутригосударственная и международная.
<p>Тема 6. Порядок ведения экспортно-импортных операций.</p> <p>Принципы и обоснование выбора канала выхода на внешний рынок. Непосредственное ведение предприятием внешнеэкономической деятельности.</p>	Конспект	Буквальное воспроизведение	Принципы и обоснование выбора канала выхода на внешний рынок.
<p>Тема 7. Базисные условия поставки товаров по контракту.</p> <p>Общие положения и принципы базиса поставки. Особенности базиса поставки при железнодорожных перевозках, при автомобильных перевозках, при водных перевозках.</p>	Письменная работа	Тест «типовая задача»	Задача по расчету стоимости факторингового обслуживания.
<p>Тема 8. Экспортно-импортные цены.</p> <p>Понятия цены товара и стоимости контракта. Порядок расчета экспортных и импортных цен, источники и методы анализа мировых цен на товар. Прямые и косвенные методы расчета цен.</p>	Письменная работа	Тест «типовая задача»	Решение задач по форфейтированию платежа.
<p>Тема 9. Структура и содержание международного торгового контракта.</p> <p>Основные требования при разработке контракта. Стороны контракта. Вопросы согласования при заключении контракта.</p>	Конспект	Буквальное воспроизведение	Основные требования при разработке контракта. Стороны контракта.
<p>Тема 10. Организация заключения и исполнения контракта.</p> <p>Общие принципы организации делопроизводства при заключении и исполнении контракта. Методы фиксации срока отправления и получения корреспонденции.</p>	Конспект	Буквальное воспроизведение	Общие принципы организации делопроизводства при заключении и исполнении контракта.
<p>Тема 11. Организация транспортировки грузов от продавца к покупателю.</p> <p>Классификация видов транспорта. Особенности перевозки грузов различными видами транспорта</p>	Конспект	Буквальное воспроизведение	Классификация видов транспорта. Особенности перевозки грузов различными видами транспорта
<p>Тема 12. Основные внешнеторговые документы.</p> <p>Регистрационно-учредительные документы предприятия. Доверенность и поручения. Документация по обеспечению производства экспортного товара.</p>	Конспект	Буквальное воспроизведение	Регистрационно-учредительные документы предприятия. Доверенность и поручения.

Тема 13. Таможенный контроль за перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ. Декларирование грузов предприятием экспортером/импортером.	Конспект	Буквальное воспроизведение	Декларирование грузов предприятием экспортером/импортером. Понятие декларанта и таможенного брокера.
Тема 14. Порядок перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ. Классификация объектов, перемещаемых через границу (товар, транспортные средства, и другие).	Конспект	Буквальное воспроизведение	Классификация объектов, перемещаемых через границу (товар, транспортные средства, и другие).
Тема 15. Таможенные платежи. Понятия и регулирующее значение таможенной пошлины. Классификация государств по режиму благоприятствования в торговле. Группы товаров, подлежащих пошлинному обложению.	Письменная работа	Тест «типовая задача»	Понятия и регулирующее значение таможенной пошлины. Группы товаров подлежащих пошлинному обложению.

7. ТЕМАТИКА САМОСТОЯТЕЛЬНЫХ РАБОТ И МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ИХ ВЫПОЛНЕНИЮ

Методические указания по выполнению СРС № 1
на тему «Традиционные и нетрадиционные формы кредитования экспортно-импортных операций»

Цель выполнения работы: синтезировать полученные теоретические знания в практическую концепцию кредитования экспортно-импортных операций.

Задачи и ход выполнения работы:

Задача 1.

Стоимость лизингового имущества составляет 1000 тыс.дол. срок лизинга – 8 лет. Процентная ставка с учетом компенсационных – 4.6% годовых. Выплата платежей по лизингу производится равными суммами 2 раза в год. Определить размер одного платежа.

Задача 2.

Стоимость сдаваемого в лизинг оборудования 400 тыс.дол. Срок лизинга – 4 года. Норма амортизационных отчислений – 15%. Процент за кредит – 3% за годовых. Согласованная по договору ставка комиссионных вознаграждений – 1% годовых от балансовой стоимости оборудования.

Лизингодатель предоставляет лизингополучателю услуги по доставке и монтажу оборудования и по обучению персонала на сумму 20 тыс.дол.

НДС – 20% к выручке от реализации оборудования.

Найти сумму лизинговых платежей.

Работа выполняется на листах формата А4 и оформляется в соответствии с требованиями, предъявленными к научным работам.

Методические указания по выполнению СРС № 2
на тему «Принципы выбора и подготовки товаров и услуг внешнеэкономической
деятельности»

Цель выполнения работы: синтезировать полученные теоретические знания в практическую концепцию выбора и подготовки товаров и услуг внешнеэкономической деятельности.

Задачи и ход выполнения работы:

Задача 1.

Вексель номиналом 1000 тыс.дол. предъявляются к учету в банк за 180 дней до поступления оплаты по нему. Учетная ставка 10% годовых. Рассчитать сумму учетного кредита.

Задача 2.

Номинальная цена векселя – 400 тыс.дол. Банк покупает его, выплачивая 390 тыс.дол. За 90 дней срока платежа по векселю определить учетную ставку.

Работа выполняется на листах формата А4 и оформляется в соответствии с требованиями, предъявленными к научным работам.

Методические указания по выполнению СРС № 3
на тему «Базисные условия по контракту»

Цель выполнения работы: синтезировать полученные теоретические знания в практическую концепцию управления условиями по контракту.

Задачи и ход выполнения работы:

Ставка за кредит – 6% годовых. Средний срок оборачиваемости средств в расчетах с покупателем – 12 дней. Определить в % плату за факторинг.

Работа выполняется на листах формата А4 и оформляется в соответствии с требованиями, предъявленными к научным работам.

Методические указания по выполнению СРС № 4
на тему «Экспортно-импортные цены и порядок их расчета»

Цель выполнения работы: синтезировать полученные теоретические знания в практическую концепцию управления экспортно-импортными ценами.

Задачи и ход выполнения работы:

Рассчитать величину дисконта и сумму платежа форфейтора клиенту за приобретение у него векселя:

- a) По формуле дисконта;
- b) По процентным номерам;
- c) По среднему сроку форфейтирования.

Форфейтор купил у клиента партию из 8 векселей, каждый из которых имеет номинал 800 тыс.дол. Платеж по векселям производится через каждые 180 дней. При этом форфейтор предоставляет клиенту 3 льготных дня для расчета. Учетная ставка по векселю составляет 6% годовых.

Работа выполняется на листах формата А4 и оформляется в соответствии с требованиями, предъявленными к научным работам.

Методические указания по выполнению СРС № 5
на тему «Таможенная стоимость контракта»

Цель выполнения работы: синтезировать полученные теоретические знания в практическую концепцию управления таможенной стоимостью контракта.

Задачи и ход выполнения работы:

Сумма вложения капитала 900.тыс.дол., продолжительность вложения - 4 года, годовой приток денежных средств - 300 тыс.дол., процентная ставка - 10% годовых. Определить чистую текущую стоимость и внутреннюю норму рентабельности.

Работа выполняется на листах формата А4 и оформляется в соответствии с требованиями, предъявленными к научным работам.

Методические рекомендации по выполнению самостоятельных работ

Методические рекомендации по выполнению самостоятельных работ разработаны на кафедре менеджмента и региональной экономики и могут быть использованы студентами очно-заочного отделения по дисциплине «Международный менеджмент», выбрав самостоятельно тему по предлагаемой тематике. По данной дисциплине каждый студент выполняет одну реферативную работу. Тему реферата студент может выбрать из предлагаемого списка тем.

Студент может предложить свою авторскую версию темы реферата, которая должна быть согласована с преподавателем.

Объем работы составляет 15–20 тыс. знаков, что соответствует 5–7 листам печатного текста формата А 4, 12 шрифтом Times New Roman с одинарным межстрочным интервалом. На обложке указывается факультет, курс, группа, ФИО студента и тема работы. Страницы нумеруются и имеют поля. На первой странице пишется план работы (3–5 пунктов) с указанием страниц и приводится список использованной литературы (из 4–8 наименований). Тема раскрывается студентом самостоятельно на основе прочитанных источников из списка предложенной основной, дополнительной и рекомендованной литературы. Дословное переписывание текста должно оформляться как цитата со ссылкой на источник заимствования: например: (1, 15), где 1 – это номер источника в списке использованной литературы, а 15 – номер страницы, на которой находится цитируемый отрывок текста.). Реферат не следует строить на изложении и тем более переписывании одного из источников.

Работа проверяется преподавателем и может быть возвращена автору с замечаниями преподавателя. При этом проверяется самостоятельность выполнения работы, степень знания и понимания автором использованной литературы. В случае, если работа выполнена некачественно, ее необходимо переделать. Если студент не выполнил самостоятельные работы в срок, он не допускается к зачету (экзамену). Запрещается использование готовых работ из сети Интернет.

Сроки сдачи самостоятельной работы – на следующем семинаре, после изучения соответствующей темы. Поскольку курс предполагает «проработку» каждой темы, автор допускает возможность письменного отчета студента в форме самостоятельной работы. Самостоятельная работа сдается по установленному преподавателем графику (еженедельно). Самостоятельная работа оформляется аналогично контрольной работе, ее задача – показать степень усвоения курса. По объему она составляет 8–10 тыс. знаков. Творческая работа студента (эссе) позволяет студенту проявить свою индивидуальность, креативные способности, фантазию, создать собственную презентацию и оценить творчество других. Форма ее написания может быть произвольной. В ней студент должен высказать свою точку зрения, обосновать ее, подискутировать и сформулировать выводы.

Объем работы составляет 15–20 тыс. знаков, что соответствует 5–7 листам печатного текста формата А4, 12 шрифтом Times New Roman с одинарным межстрочным интервалом.

8. ВОПРОСЫ И МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПОДГОТОВКЕ К ЗАЧЕТУ

Обязательным условием допуска студента к зачету является посещение лекций, систематическая работа на семинарских занятиях, выполнение и представление в срок преподавателю всех контрольных и самостоятельных работ на положительную оценку и качественное выполнение творческих заданий. Активная работа студента в семестре будет способствовать успешной сдаче зачета.

Методические рекомендации по подготовке к экзамену

Желательно готовиться к зачету в группе (2–3 чел). Внимательно прочтите вопросы. Распределите темы подготовки по блокам и дням. Не надо зазубривать материал, достаточно выделить ключевые моменты и уловить смысл и логику материала. Составьте план ответа на каждый вопрос. Изучив несколько вопросов, обсудите их с однокурсниками, проговорите основные положения ответа вслух. Положительная оценка на зачете складывается из умения оперировать понятиями, из знания конкретного материала и знания контекста вопроса. Ответ должен быть развернутым и аргументированным.

Вопросы к зачету для проведения промежуточной аттестации

1. Понятие внешнеэкономической деятельности предприятия.
2. Ставки таможенных пошлин в зависимости от страны происхождения порядок исчисления.
3. Виды внешнеэкономической деятельности предприятия.
4. Предоставление тарифных льгот и преференций.
5. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности
6. Таможенные сборы за таможенное оформление: порядок исчисления, освобождение от уплаты.
7. Валютная система и валютный рынок России.
8. Особенности перемещения через границу автотранспортных средств.
9. Субъекты и объекты валютного регулирования.
10. Регистрационно-учредительные документы предприятия и коммерческие документы, предъявляемые во ВЭД.
11. Порядок осуществления валютных операций.
12. Основные внешнеторговые документы.
13. Понятие и организация валютного контроля.
14. Цель и порядок определения страны происхождения. Сертификат формы – А.
15. Понятие кредита его виды и формы.
16. Налог на добавленную стоимость во внешнеэкономической деятельности: порядок исчисления.
17. Условия предоставления банковских кредитов в валюте.
18. Декларирование товаров и транспортных средств, место декларирования, понятие декларанта и таможенного брокера, варианты декларирования.
19. Нетрадиционные формы кредита – кредиты продавцам.
20. Состав комплекта грузовой таможенной декларации. Общие требования по заполнению ГТА.
21. Нетрадиционные формы кредита – кредиты покупателям.
22. Понятие таможенных режимов.

- 23.Преимущества лизинга и типовая схема лизинговой сделки.
- 24.Методы организации и перевозки грузов.
- 25.Международная торговая сделка и способы ее оформления.
- 26.Классификаторы, используемые при заполнении грузовой таможенной декларации: стран мира, валют и т.д.
- 27.Структура международного торгового контракта.
- 28.Виды ставок таможенных пошлин.
- 29.Стороны и предмет международного торгового контракта.
- 30.Таможенная территория Р.Ф., таможенная граница, распределение зон деятельности между предприятиями.
- 31.Качество товара, сроки дата его поставки по контракту.
- 32.Закон Р.Ф. « О таможенном тарифе», его основное содержание, структура.
Понятие таможенного тарифа.
- 33.Цена контракта и условия платежа торгового контракта.
- 34.Классификация объектов, перемещаемых через границу (товар, транспортные средства).
Процедура перемещения товара через таможенную границу Р.Ф.
- 35.Организация заключения и исполнения международного контракта.
- 36.Виды налогов в Р.Ф. Сущность, виды и особенности взимания таможенных платежей.
- 37.Виды валют и курсы валют.
- 38.Ответственность декларанта за неправильное начисление и уплату таможенных платежей.
- 39.Принципы выбора и подготовки товаров для внешнеэкономической деятельности.
- 40.Понятие и регулирующие значения таможенной пошлины. Коды товаров по ТН ВЭД. СНГ – основа для определения размера таможенных пошлин.
- 41.Принципы гармонизированной системы описания и кодирования товаров.
- 42.Лица (юридические и физические), перемещающие товары через границу.
- 43.Кодирование товаров по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Содружества Независимых Государств (ТН ВЭД СНГ).
- 44.Взаимосвязь видов транспортных средств и базисных условий поставки. Разработка оптимального маршрута поставки.
- 45.Основные правила интерпретации ТН ВЭД СНГ.
- 46.Декларирование грузов сторонней организации на договорной основе, доверенность для декларанта.
- 47.Сфера применения и ответственности за кодирование товаров по ТН ВЭД СНГ.
- 48.Сертификация безопасности ввозимых (вывозимых) товаров.
- 49.Общие положения и особенности базиса поставки при перевозках на различных видах транспорта.
- 50.Акциз: порядок исчисления, освобождение от уплаты.
- 51.Инкотермс-90 – значение основные принципы.
- 52.Система таможенно –банковского контроля за поступлением в Р.Ф., валютной выручки от экспорта товаров.
- 53.Распределение расходов между продавцом и покупателем.
- 54.Международные соглашения в области внешней торговли. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи.
- 55.Понятие таможенной стоимости контракта и методы ее определения.
- 56.Порядок разрешения споров по исполнению контрактов.
- 57.Международный торговый контракт: сдача-приемка, форс-мажор, штрафные санкции, арбитраж и т.д.
- 58.Порядок оформления отправки за границу посылок с товарами.
- 59.Порядок ведения экспортно-импортных операций (перечень минимально необходимых действий для проведения международной торговой сделки).
- 60.Расчет стоимости контракта

Критерии оценки знаний студента на зачете

«Зачтено» - выставляется при условии, если студент показывает хорошие знания изученного учебного материала; самостоятельно, логично и последовательно излагает и интерпретирует материалы учебного курса; полностью раскрывает смысл предлагаемого вопроса; владеет основными терминами и понятиями изученного курса; показывает умение переложить теоретические знания на предполагаемый практический опыт.

«Не зачтено» - выставляется при наличии серьезных упущений в процессе изложения учебного материала; в случае отсутствия знаний основных понятий и определений курса или присутствии большого количества ошибок при интерпретации основных определений; если студент показывает значительные затруднения при ответе на предложенные основные и дополнительные вопросы; при условии отсутствия ответа на основной и дополнительный вопросы.

Тестовые задания для проведения текущего контроля знаний

1. Экономика – это управление ограниченными ресурсами для удовлетворения неограниченных потребностей человека.
а) Да б) Нет
2. Каждая страна мира развивается по своим экономическим законам.
а) Да б) Нет
3. Внешнеэкономические связи – это комплексная система разнообразных форм международного сотрудничества государств и их субъектов во всех отраслях экономики.
а) Да б) Нет
4. К внешнеэкономическим связям относятся социальные связи.
а) Да б) Нет
5. По структурному принципу внешнеэкономические связи делятся на экспортные и импортные.
а) Да б) Нет
6. Патентирование – форма государственного регулирования внешней торговли с помощью установления экспортных и импортных квот.
а) Да б) Нет
7. Платежный баланс – это статистическая запись всех внешнеэкономических сделок или обязательств, осуществляемых в течение определенного отрезка времени между резидентами данной страны и резидентами любых других стран мира.
а) Да б) Нет
8. Трансферт – двусторонний перевод денег.
а) Да б) Нет
9. Производитель – производитель определенного товара.
а) Да б) Нет
10. Таможенный брокер осуществляет перевозки товаров, находящиеся под таможенным контролем.
а) Да б) Нет
12. В Российской Федерации установлены 10 таможенных режимов.
а) Да б) Нет
13. Реимпорт товаров – это ввоз в страну вывезенных ранее из нее товаров.
а) Да б) Нет
14. Транзит товаров – это перемещение товаров под таможенным контролем между двумя таможенными органами страны.
а) Да б) Нет
15. Магазин беспошлинной торговли может быть открыт в любом городе.

- а) Да б) Нет
16. Реэкспорт товаров – это вывоз из страны ранее ввозимых в нее товаров.
а) Да б) Нет
17. Отказ от товара в пользу государства – это таможенный режим.
а) Да б) Нет
18. Транспортные средства, перевозящие товары, декларируются отдельно от декларированных товаров.
а) Да б) Нет
19. Транспортные средства, перевозящие пассажиров, не декларируются при пересечении таможенной границы Российской Федерации.
а) Да б) Нет
20. Таможенный склад закрытого типа – склад, предназначенный для хранения товаров лишь определенных лиц.
а) Да б) Нет

Тестовые задания для проведения промежуточного контроля знаний

1. Торговля – это приобретение хозяйственных благ с целью получения прибыли от их последующей продажи.
а) Да б) Нет
2. Активный торговый баланс – это превышение импорта над экспортом.
а) Да б) Нет
3. Пассивный торговый баланс – это превышение экспорта над импортом.
а) Да б) Нет
4. Основные внешнеторговые операции – это операции, зафиксированные во внешнеторговых договорах.
а) Да б) Нет
5. Бартерные сделки – это товарообмен.
а) Да б) Нет
6. При совершении внешнеторговых бартерных сделок могут применяться внешнеэкономические договора.
а) Да б) Нет
7. Услуга может быть оказана при помощи товара.
а) Да б) Нет
8. Услуга может быть оказана в процессе живого труда.
а) Да б) Нет
9. Франчайзинг – система передачи или продажи лицензии на технологию или товарный знак.
а) Да б) Нет
10. Франчайзер – лицензиар франчайзера.
а) Да б) Нет
11. Франчайзиат – лицензиат франчайза.
а) Да б) Нет
12. Франчайз – договор, в котором выражены условия бизнеса.
а) Да б) Нет
13. Франчайз – коммерческая концепция.
а) Да б) Нет
14. Франчайзинг бывает формальный и бизнес-формат.
а) Да б) Нет
15. Инжиниринг – инженерно-консультационные услуги по созданию предприятий и объектов.
а) Да б) Нет

16. Реинжиниринг – инженерно – консультационные услуги по перестройке систем организации и управления производственно-торговым и инвестиционным процессам хозяйствующего субъекта.

а) Да б) Нет

17. Денежная единица евро не имеет материальной формы.

а) Да б) Нет

18. Бэнкинг – международный банковский бизнес.

а) Да б) Нет

19. Банковский перевод широко применяется в расчетах по товарным поставкам.

а) Да б) Нет

20. Инкассо – поручение экспортера своему банку получить от импортера непосредственно или через другой банк определенную денежную сумму.

а) Да б) Нет

Тестовые задания для проведения остаточного контроля знаний

1. Страхование ответственности не устанавливает страховую сумму и застрахованного.

а) Да б) Нет

2. Делькредере – поручительство комиссионера перед комитентом за исполнение договора, заключенного комиссионера с третьим лицом.

а) Да б) Нет

3. Косвенная валютная оговорка применяется в тех случаях, когда валюта цены совпадает с валютой платежа.

а) Да б) Нет

4. Прямая валютная оговорка применяется в тех случаях, когда валюта цены не совпадает с валютой платежа.

а) Да б) Нет

5. «Зеленая» карта предназначена для медицинского страхования туристов.

а) Да б) Нет

6. Прямые международные договорные операции заключаются через агентские организации страхователя за границей.

а) Да б) Нет

7. Договоры прямого страхования заключаются непосредственно главной конторой иностранного страховщика или страхового брокера.

а) Да б) Нет

8. Договоры посреднического страхования заключаются дочерними страховыми компаниями за границей.

а) Да б) Нет

9. Фронт-коми выдается страховой компанией по просьбе страховщика.

а) Да б) Нет

10. «Ингосстрах» – страховое закрытое акционерное общество.

а) Да б) Нет

11. Предприниматель, участвующий во внешнеэкономической деятельности, всегда платит налог на прибыль дважды.

а) Да б) Нет

12. Оффшорные операции – это финансовый инструмент, используемый для планирования и минимизации налогообложения и для защиты коммерческой тайны.

а) Да б) Нет

13. Центр «оффшор» - это разновидность налоговой гавани.

а) Да б) Нет

14. Центр «оффшор» - зона свободной торговли.

а) Да б) Нет

15. Спецификация центров «оффшор» связана с различными видами юрисдикции.
а) Да б) Нет
16. Удобный флаг – это льготный режим по налогообложению и другим моментам для судовладельцев – кредиторов.
а) Да б) Нет
17. Критерий резидентности предполагает, что налогообложению в данной стране подлежат налоги, извлеченные только на ее территории.
а) Да б) Нет
18. Критерий территориальности предполагает, что оффшорная компания является резидентом, если ее владения, управление и контроль осуществляется на данной территории.
а) Да б) Нет
19. Секретарские услуги – услуги секретарь - референта.
а) Да б) Нет

Критерии оценки знаний студентов при проведении тестирования

Оценка «отлично» выставляется при условии правильного ответа студента не менее чем 85% тестовых заданий;

Оценка «хорошо» выставляется при условии правильного ответа студента не менее чем 70% тестовых заданий;

Оценка «удовлетворительно» выставляется при условии правильного ответа студента не менее - 51%;

Оценка «неудовлетворительно» - выставляется при условии правильного ответа студента менее чем на 50% тестовых заданий.

9. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Основная литература

1. Внешнеэкономические связи И.Т. Балабанов, А.И. Балабанов. Москва Финансы и статистика. 2011г.
2. Международные экономические отношения. Под редакцией Е.Ф. Жукова Москва. ЮНИТИ 2009г.
3. Международные экономические отношения. Интеграция. Учебное пособие для студентов вузов под редакцией Ю.А. Щербанин. Москва. Банки и биржи, ЮНИТИ 2009г.
4. Основы международного бизнеса: словарь – справочник. С.И. Данлов. Москва 2010г.
5. Пропущев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность. Учебно-практическое пособие. Москва ЧВЦ «Маркетинг» 2009г.
6. Семенов И.А. Международные экономические отношения; Курс лекций. Москва 2009г.
7. Турбан Г.В. Внешнеэкономическая деятельность Минск, Высшая школа 2012г.
8. Экономика внешних связей России: учебник для предпринимательства. Ред. Булатова А.С. Издательство БЕК 2009г.
9. Таможня 2004г. Нормативные документы ГТКРФ. Москва МИКАП, 2011г.
10. Авдокунин Е.Ф, Международные экономические отношения: Учебное пособие. Москва: ИВЦ «Маркетинг», 2012г.
11. Большой экономический словарь. Под ред. А.Н. Аэрилияна. М.: Фонд правовая культура. 2010г.

12. Валютный рынок и валютное регулирование: Учебное пособие под ред. И.Н. Платоновой. М.: БЭК 2009г.
13. Киров А. Международная экономика: в 2-х частях М.: Международное отношение.2010г.
14. Носкова И.Я., Максимов Л.М. Международные экономические отношения. М.: ЮНИТИ 2010г.
15. Сергеев П.В. Мировое хозяйство и международные экономические отношения на современном этапе: Учебное пособие. М.: Новый Юрист 2011г.
16. Хасбулатов Р.И. Мировая экономика. М.: ИНСАН. 2010г.
17. Шагалов Г Пресняков В. Регулирование внешнеэкономических связей М.: ИНФРА-М 2010г.

Дополнительная литература

1. Мескон и др. «Основы менеджмента» - М., «Дело»,2012г.
2. Герчиков И.Н. «Менеджмент» - М., ЮНИТИ, 2011г.
3. Радугин «Основы менеджмента» - М., Центр, 2012г.
4. Веснин «Основы менеджмента» - М., Триада ЛТД, 2011г.
5. Кабушкин Н.И. «Основы менеджмента» - М., Триада ЛТД, 2011г.
6. Вудкок М. «Раскрепощенный менеджмент» - М., Дело, 2011.
7. Словарь-справочник. Социальное управление.
8. Виханский, А.И. Науров «Менеджмент» - М., Гардарика.2011.
9. Румянцева З.П. «Менеджмент организации» - М., ИНФРА, 2010г.
10. «Основы менеджмента и маркетинга» Под общ. ред. Седегова М. – Высшая школа 2012г.
11. Курс лекций «Современный менеджмент» Российский экономический журнал, 2. 2012.
12. Социальное управление. Словарь-справочник. А.Н. Аверин. М.,2010г.
13. Толковый словарь по управлению. М., 2012г.
14. Слепенков И.М., Аверин Ю.П. Основы теории социального управления. М., 2014г.
15. Энциклопедический социальный словарь. М., 2011г.
16. Социальное управление трудовым коллективом. М., 2011г.
17. Михайлов, Стоян. Оптимальное функционирование социального управления. М.,2010г.