

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Куижева Саида Казбековна  
Должность: Ректор  
Дата подписания: 28.10.2021 14:32:41  
Уникальный программный ключ:  
71183e1134ef9cfa69b206d480271b3c1a975e6f

## МИНОБРНАУКИ РОССИИ

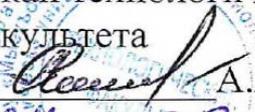
**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Майкопский государственный технологический университет»**

**Факультет** \_\_\_\_\_ Технологический \_\_\_\_\_

**Кафедра** \_\_\_\_\_ Стандартизации, метрологии и товарной экспертизы \_\_\_\_\_

**УТВЕРЖДАЮ**

Декан технологического  
факультета

 А.А. Схалыхов  
« 24 » 08 20 21 г.



### РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

по дисциплине Б1.В.03. Контракты и внешнеторговая документация

по специальности \_\_\_\_\_ 38.05.02 Таможенное дело \_\_\_\_\_

по специализации \_\_\_\_\_ Товароведение и экспертиза в таможенном деле \_\_\_\_\_

квалификация (степень)

выпускника \_\_\_\_\_ специалист таможенного дела \_\_\_\_\_

форма обучения \_\_\_\_\_ Очная / заочная \_\_\_\_\_

год начала подготовки \_\_\_\_\_ 2021 г. \_\_\_\_\_

**Майкоп**

Рабочая программа составлена на основе ФГОС ВО и учебного плана МГТУ по направлению (специальности) 38.05.02 Таможенное дело

Составитель рабочей программы:

кандидат сельскохозяйственных наук, доцент  
(должность, ученое звание, степень)

  
(подпись)

Н.Т. Сиюхова  
(Ф.И.О.)

Рабочая программа утверждена на заседании кафедры  
Стандартизации, метрологии и товарной экспертизы

Заведующий кафедрой  
«19» 06 2021 г.

  
(подпись)

З.Т. Тазова  
(Ф.И.О.)

Одобрено учебно-методической комиссией факультета  
(где осуществляется обучение)

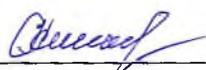
«  »    20   г.

Председатель  
учебно-методического  
совета направления (специальности)  
(где осуществляется обучение)

  
(подпись)

З.Т. Тазова  
(Ф.И.О.)

Декан факультета  
(где осуществляется обучение)  
«19» 06 2021 г.

  
(подпись)

А.А. Схалыхов  
(Ф.И.О.)

СОГЛАСОВАНО:

Начальник УМУ  
«19» 06 2021 г.

  
(подпись)

Н.Н. Чудесова  
(Ф.И.О.)

Зав. выпускающей кафедрой  
по направлению (специальности)

  
(подпись)

З.Т. Тазова  
(Ф.И.О.)

## **1. Цели и задачи освоения дисциплины**

**Целью освоения дисциплины** «Контракты и внешнеторговая документация», являются овладение теоретическими аспектами внешнеэкономических сделок, формами и методами осуществления внешнеторговых операций и формирование практических навыков по подготовке, заключению и реализации внешнеторговых контрактов в условиях глобализации мировой экономики.

### **Основные задачи освоения дисциплины:**

- изучение техники совершения внешнеторговых сделок;
- формирование навыков по подготовке, заключению и исполнению внешнеторговых сделок;
- формирование навыков по составлению основных и обеспечивающих контрактов во внешнеторговой деятельности;
- изучение документов, разработанных международными экономическими организациями и относящихся к международной коммерческой практике.

## **2. Место дисциплины в структуре ОП специалитета**

Учебная дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» входит в перечень дисциплин вариативной части ОП.

## **3. Перечень планируемых результатов обучения и воспитания по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы.**

**ПКУВ-1** Способность осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства ЕАЭС и законодательства Российской Федерации в сфере таможенного дела;

**ПКУВ – 1.1.**Способность контролировать соблюдение наднационального и национального законодательства РФ при совершении таможенных операций участниками внешнеэкономической деятельности (далее - ВЭД) и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела;

**ПКУВ-5** Способен осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, мер защиты внутреннего рынка ЕАЭС, установленных в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности;

**ПКУВ - 5.1** Проводит контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, мер защиты внутреннего рынка в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза и Российской Федерации.

**ПКУВ-13** Способен организовывать работы по внешнеэкономической деятельности.

**ПКУВ 13.1.** Осуществляет сбор, анализ и обработку информации о требованиях к товарам на внешних и внутреннем рынках для сопровождения внешнеторговых контрактов.

**знать:**

- наднациональное и национальное законодательство РФ и ЕАЭС, регулирующее деятельность в сфере таможенного дела;
- меры таможенно-тарифного регулирования и виды запретов и ограничений в ВТД и порядок их применения;
- нормативно-правовые акты и международные договора, регламентирующие требования к товарам на внешних и внутреннем рынках

**уметь:**

- осуществлять контроль за соблюдением участниками ВЭД и иными лицами законодательства Российской Федерации и законодательства ЕАЭС при совершении таможенных операций;
- контролировать применение мер таможенно-тарифного регулирования и соблюдение запретов и ограничений ВТД;
- обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации, международных соглашений и договор, регулирующих требования к товарам на внешних и внутреннем рынках

**владеть:**

- навыками принятия законных и обоснованных решений при осуществлении таможенного контроля
- навыками контроля документов, подтверждающих соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений ВТД;
- навыками организации внешнеэкономической деятельности .

**4. Объем дисциплины и виды учебной работы**

**4.1.Общая трудоемкость** дисциплины составляет 4 зачетные единицы (144 часов) для студентов **ОФО**.

Вид учебной работы	Всего часов/з.е.	Семестры			
		5			
<b>Аудиторные занятия (всего)</b>	<b>51,35/1,42</b>	<b>51,35/1,42</b>			
В том числе:					
Лекции (Л)	17/0,47	17/0,47			
Практические занятия (ПЗ)	34/0,94	34/0,94			
Семинары (С)					
Лабораторные работы (ЛР)	-	-			
Контактная работа в период аттестации (КРАт)	0,35/0,009	0,35/0,009			
Самостоятельная работа под руководством преподавателя (СРП)	-	-			
<b>Самостоятельная работа студентов (СРС) (всего)</b>	<b>57,0/1,58</b>	<b>57,0/1,58</b>			
В том числе:					
Расчетно-графические работы	-	-			
Доклад-опрос	27,0/0,75	27,0/0,75			
<i>Другие виды СР (если предусматриваются, приводится перечень видов СР)</i>					
1. Составление плана-конспекта	30,0/0,83	30,0/0,83			

2. Проведение мониторинга, подбор и анализ статистических данных					
Курсовой проект(работа)	-	-			
<b>Контроль (всего)</b>	<b>35,65/0,99</b>	<b>35,65/0,99</b>			
Форма промежуточной аттестации: (зачет, экзамен)		экзамен			
<b>Общая трудоемкость</b>	<b>144/4</b>	<b>144/4</b>			

#### 4.2. Объем дисциплины и виды учебной работы для ЗФО

Вид учебной работы	Всего часов/з.е.	Семестры			
		6			
<b>Аудиторные занятия (всего)</b>	<b>14,35/0,39</b>	<b>14,35/0,39</b>			
В том числе:					
Лекции (Л)	6/0,16	6/0,16			
Практические занятия (ПЗ)	8/0,22	8/0,22			
Семинары (С)	-	-			
Лабораторные работы (ЛР)	-	-			
Контактная работа в период аттестации (КРАТ)	0,35/0,009	0,35/0,009			
Самостоятельная работа под руководством преподавателя (СРП)	-	-			
<b>Самостоятельная работа студентов (СРС) (всего)</b>	<b>121/3,36</b>	<b>121/3,36</b>			
В том числе:					
Расчетно-графические работы	-	-			
Доклад-опрос	61,0/1,69	61,0/1,69			
<i>Другие виды СР (если предусматриваются, приводится перечень видов СР)</i>					
1. Составление плана-конспекта	60,0/1,64	60,0/1,64			
2. Проведение мониторинга, подбор и анализ статистических данных					
Курсовой проект(работа)	-	-			
<b>Контроль (всего)</b>	<b>8,65/0,24</b>	<b>8,65/0,24</b>			
Форма промежуточной аттестации: (зачет, экзамен)		экзамен			
<b>Общая трудоемкость</b>	<b>144/4</b>	<b>144/4</b>			

### 5. Структура и содержание учебной и воспитательной деятельности при реализации дисциплины

#### 5.1. Структура дисциплины для студентов ОФО

№	Раздел дисциплины	Неде-	Виды учебной работы, включая	Формы текущего
---	-------------------	-------	------------------------------	----------------

п/п		ля семестра	самостоятельную и трудоемкость (в часах)					контроль	СРС	контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам)
			Л	С/ПЗ	КРАТ	КОНТРОЛЬ	СРС			
1.	Классификация внешнеэкономических сделок	1-2	2	4	-			7	Обсуждение докладов	
2.	Международная классификация внешнеторговых документов	3-4	3	4	-			7	Блиц-опрос	
3.	Структура и общее содержание международных договоров	5-6	2	4	-			7	Тестирование	
4.	Базисные условия поставок	7-8	2	4	-			7	Блиц-опрос	
5.	Структура и содержание договоров купли-продажи, консигнации, комиссии, поручения, агентского договора, лизинга	9-10	2	4	-			7	Тестирование	
6	Структура и основные элементы договоров аренды, лизинга и возмездного оказания услуг	11-12	2	4	-			7	Блиц-опрос	
7	Структура и основные элементы договора перевозки	13-14	2	5	-			7	Тестирование	
8	Способы разрешения споров, возникающих из внешнеэкономических договоров	15-17	2	5	-			8	Блиц-опрос	
	Промежуточная аттестация		-	-	0,35		35,65		экзамен	
	<b>ИТОГО:</b>		<b>17/0,5</b>	<b>34/0,94</b>	<b>0,35</b>		<b>35,65</b>	<b>57/1,58</b>		

## 5. 2. Структура дисциплины для студентов ЗФО

№ п/п	Раздел дисциплины	Виды учебной работы, включая самостоятельную и трудоемкость (в часах)				
		Л	С/ПЗ	КРАт	Контр.	СРС
1.	Классификация внешнеэкономических сделок	-	1		-	15
2.	Международная классификация внешне-торговых документов	-	1		-	15
3.	Структура и общее содержание международных договоров	1	1		-	15
4.	Базисные условия поставок	1	1		-	15
5.	Структура и содержание договоров купли-продажи, консигнации, комиссии, поручения, агентского договора, лизинга	1	1		-	15
6	Структура и основные элементы договоров аренды, лизинга и возмездного оказания услуг	1	1		-	15
7	Структура и основные элементы договора перевозки	1	1		-	15
8	Способы разрешения споров, возникающих из внешнеэкономических договоров	1	1		-	16
	Промежуточная аттестация: экзамен	-	-	0,35	8,65	-
	<b>ИТОГО:</b>	<b>6/0,14</b>	<b>8/0,22</b>	<b>0,35</b>	<b>8,65</b>	<b>121/3,36</b>

### 5.3. Содержание разделов дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация»

№ п/п	Наименование темы дисциплины	Трудоемкость (часы / зач. ед.)		Содержание	Формируемые компетенции	Результаты освоения (знать, уметь, владеть)	Образовательные технологии
		ОФО	ЗФО				
Тема 1.	«Анализ рисков при осуществлении деятельности, связанной с документальным обеспечением внешнеторговых операций и иных, тесно связанных с ними видов гражданско-правовых отношений, возникающих в связи с заключением, исполнением и прекращением договоров в сфере международной торговли»	2/0,05	-	<p>Форма и порядок заключения внешнеэкономических сделок. Международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок. Национально-правовое регулирование внешнеэкономических сделок*.</p> <p>Сущность внешнеэкономических операций. Внешнеэкономическая сделка. Существенные условия для классификации внешнеэкономической сделки. Логистический аспект внешнеторговых сделок.</p> <p>Организация и техника внешнеэкономических операций.</p> <p>Роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности.</p>	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	<p><b>знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-наднациональное и национальное законодательство РФ и ЕАЭС, регулирующее деятельность в сфере таможенного дела;</li> <li>- меры таможенно-тарифного регулирования и виды запретов и ограничений в ВТД и порядок их применения;</li> <li>-нормативно-правовые акты и международные договора, регламентирующие требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</li> </ul> <p><b>уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-осуществлять контроль за соблюдением участниками ВЭД и иными лицами законодательства Российской Федерации и законодательства ЕАЭС при совершении таможенных операций;</li> <li>- контролировать при-</li> </ul>	Лекции-дискуссия,
	Классификация						

	внешнеэкономических сделок					<p>менение мер таможенно-тарифного регулирования и соблюдение запретов и ограничений ВТД;</p> <p>-обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации, международных соглашений и договор, регулирующих требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</p> <p><b>владеть:</b></p> <p>-навыками принятия законных и обоснованных решений при осуществлении таможенного контроля</p> <p>- навыками контроля документов, подтверждающих соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений ВТД;</p> <p>- навыками организации внешнеэкономической деятельности .</p>	
Тема 2.	Международная классификация внешнеторговых	3/0,08	-	Документы по обеспечению производства экспортного товара. Документы по подготовке товара	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	<b>знать:</b> -наднациональное и национальное законодатель-	Лекции-беседы, интерактивные методы обуче-

	документов			<p>к отгрузке. Коммерческие документы, отражающие стоимость, количество и качество товара. Виды коммерческих счетов.</p> <p>Документы для исполнения условий платежа во внешнеторговом контракте. Документы для организации международных перевозок и связанных с ними услуг. Документы для осуществления официального контроля внешне-торговых грузов. Документы для таможенных целей. Унификация и стандартизация внешне-торговых документов и данных*.</p>	<p>ство РФ и ЕАЭС, регулирую- щее деятельность в сфере та- моженного дела;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- меры таможенно- тарифного регулирования и виды запретов и ограничений в ВТД и порядок их приме- нения;</li> <li>-нормативно-правовые акты и международные дого- вора, регламентирующие тре- бованиях к товарам на внеш- них и внутреннем рынках</li> </ul> <p><b>уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-осуществлять кон- троль за соблюдением участ- никами ВЭД и иными лицами законодательства Российской Федерации и законодательства ЕАЭС при совершении тамо- женных операций;</li> <li>- контролировать при- менение мер таможенно- тарифного регулирования и соблюдение запретов и огра- ничений ВТД;</li> <li>-обобщать и системати- зировать требования законо- дательства Российской Феде- рации, международных со-</li> </ul>	<p>ния (мозговой штурм)</p>
--	------------	--	--	---	--	-----------------------------

						<p>глашений и договор, регулирующих требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</p> <p><b>владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-навыками принятия законных и обоснованных решений при осуществлении таможенного контроля</li> <li>- навыками контроля документов, подтверждающих соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений ВТД;</li> <li>- навыками организации внешнеэкономической деятельности .</li> </ul>	
Тема 3.	Структура и общее содержание международных договоров	2/0,05	1/0,03	<p>Договорные условия как регулятор внешнеторговых операций*. Общая структура и содержание внешнеэкономического договора (контракта). Документальное обеспечение при подготовке и реализации внешнеторговой сделки. Виды документов.</p> <p>Цена внешнеторгового контракта. Принципы определения внешнеторговых цен. Способы</p>	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	<p><b>знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-наднациональное и национальное законодательство РФ и ЕАЭС, регулирующее деятельность в сфере таможенного дела;</li> <li>- меры таможенно-тарифного регулирования и виды запретов и ограничений в ВТД и порядок их применения;</li> </ul>	Лекция-визуализация, кейс-метод

			<p>установления и фиксации цен, используемых в международной торговле.</p> <p>Составление конкурентного листа. Экспортная и импортная контрактная цена.</p>	<p>-нормативно-правовые акты и международные договора, регламентирующие требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</p> <p><b>уметь:</b></p> <p>-осуществлять контроль за соблюдением участниками ВЭД и иными лицами законодательства Российской Федерации и законодательства ЕАЭС при совершении таможенных операций;</p> <p>- контролировать применение мер таможенно-тарифного регулирования и соблюдение запретов и ограничений ВТД;</p> <p>-обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации, международных соглашений и договор, регулирующих требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</p> <p><b>владеть:</b></p> <p>-навыками принятия законных и обоснованных решений при осуществлении та-</p>
--	--	--	---	---

						<p>моженного контроля</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- навыками контроля документов, подтверждающих соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений ВТД;</li> <li>- навыками организации внешнеэкономической деятельности .</li> </ul>	
Тема 4.	Базисные условия поставок	2/0,05	1/0,03	<p>Понятие и цели «Инкотермс»*.          Распределение обязанностей продавца и покупателя.          Классификация базисных условий поставок.</p>	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	<p><b>знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-наднациональное и национальное законодательство РФ и ЕАЭС, регулирующее деятельность в сфере таможенного дела;</li> <li>- меры таможенно-тарифного регулирования и виды запретов и ограничений в ВТД и порядок их применения;</li> <li>-нормативно-правовые акты и международные договора, регламентирующие требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</li> </ul> <p><b>уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-осуществлять контроль за соблюдением участ-</li> </ul>	Лекция-визуализация, кейс-метод

					<p>никами ВЭД и иными лицами законодательства Российской Федерации и законодательства ЕАЭС при совершении таможенных операций;</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- контролировать применение мер таможенно-тарифного регулирования и соблюдение запретов и ограничений ВТД;</li><li>- обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации, международных соглашений и договор, регулирующих требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</li></ul> <p><b>владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>- навыками принятия законных и обоснованных решений при осуществлении таможенного контроля</li><li>- навыками контроля документов, подтверждающих соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений ВТД;</li><li>- навыками организации внешнеэкономической</li></ul>	
--	--	--	--	--	---	--

						деятельности .	
Тема 5.	Структура и содержание договоров купли-продажи, консигнации, комиссии, поручения, агентского договора, лизинга	2/0,05	1/0,03	Структура и содержание международных договоров купли-продажи. Состав полномочий посредников по договору консигнации, комиссии*, поручения, агентскому договору.	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	<p><b>знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-наднациональное и национальное законодательство РФ и ЕАЭС, регулирующее деятельность в сфере таможенного дела;</li> <li>- меры таможенно-тарифного регулирования и виды запретов и ограничений в ВТД и порядок их применения;</li> <li>-нормативно-правовые акты и международные договора, регламентирующие требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</li> </ul> <p><b>уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-осуществлять контроль за соблюдением участниками ВЭД и иными лицами законодательства Российской Федерации и законодательства ЕАЭС при совершении таможенных операций;</li> <li>- контролировать применение мер таможенно-тарифного регулирования и</li> </ul>	Слайд-лекции, деловая игра

						<p>соблюдение запретов и ограничений ВТД;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации, международных соглашений и договор, регулирующих требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</li> </ul> <p><b>владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-навыками принятия законных и обоснованных решений при осуществлении таможенного контроля</li> <li>- навыками контроля документов, подтверждающих соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений ВТД;</li> <li>- навыками организации внешнеэкономической деятельности .</li> </ul>	
Тема 6.	Структура и основные элементы договоров аренды, лизинга и возмездного оказания	2/0,05	1/0,03	Структура и содержание международных договоров возмездного оказания услуг. Содержание и структура договора аренды. Договор международного финансового	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	<p><b>знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-наднациональное и национальное законодательство РФ и ЕАЭС, регулирующее деятельность в сфере та-</li> </ul>	Лекция-визуализация, кейс-метод

	услуг			лизинга. Правовое регулирование финансовой аренды (лизинга)*.	<p>моженного дела;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- меры таможенно-тарифного регулирования и виды запретов и ограничений в ВТД и порядок их применения;</li> <li>-нормативно-правовые акты и международные договора, регламентирующие требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</li> </ul> <p><b>уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-осуществлять контроль за соблюдением участниками ВЭД и иными лицами законодательства Российской Федерации и законодательства ЕАЭС при совершении таможенных операций;</li> <li>- контролировать применение мер таможенно-тарифного регулирования и соблюдение запретов и ограничений ВТД;</li> <li>-обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации, международных соглашений и договор, регулирующих требования к това-</li> </ul>	
--	-------	--	--	---	---	--

						рам на внешних и внутреннем рынках <b>владеть:</b> -навыками принятия законных и обоснованных решений при осуществлении таможенного контроля - навыками контроля документов, подтверждающих соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений ВТД; - навыками организации внешнеэкономической деятельности .	
Тема 7.	Структура и основные элементы договора перевозки	2/0,05	1/0,03	<p>Договор транспортной экспедиции: понятие, сущность, основные элементы*.</p> <p>Виды и содержание соглашений о передаче исключительных прав интеллектуальной собственности.</p>	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	<p><b>знать:</b></p> <p>-наднациональное и национальное законодательство РФ и ЕАЭС, регулирующее деятельность в сфере таможенного дела;</p> <p>- меры таможенно-тарифного регулирования и виды запретов и ограничений в ВТД и порядок их применения;</p> <p>-нормативно-правовые акты и международные дого-</p>	Слайд-лекции, деловая игра

					<p>вора, регламентирующие требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</p> <p><b>уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>-осуществлять контроль за соблюдением участниками ВЭД и иными лицами законодательства Российской Федерации и законодательства ЕАЭС при совершении таможенных операций;</li><li>- контролировать применение мер таможенно-тарифного регулирования и соблюдение запретов и ограничений ВТД;</li><li>-обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации, международных соглашений и договор, регулирующих требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</li></ul> <p><b>владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>-навыками принятия законных и обоснованных решений при осуществлении таможенного контроля</li><li>- навыками контроля</li></ul>	
--	--	--	--	--	--	--

						<p>документов, подтверждающих соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений ВТД;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- навыками организации внешнеэкономической деятельности .</li> </ul>	
8	Способы разрешения споров, возникающих из внешнеэкономических договоров	2/0,05	1/0,03	<p>Стороны в деле. Методы урегулирования споров. Арбитражное соглашение, юрисдикция суда иностранного государства. Переговоры. Согласительная процедура. Арбитраж. Сфера действия арбитражного соглашения и полномочия арбитражного суда. Тип арбитража и соответствующие процессуальные нормы*. Число арбитров. Назначение арбитров. Место арбитражного разбирательства. Язык разбирательства.</p> <p>Судебное разбирательство. Урегулирование споров по нескольким контрактам и между несколькими сторонами.</p>	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	<p><b>знать:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-наднациональное и национальное законодательство РФ и ЕАЭС, регулирующее деятельность в сфере таможенного дела;</li> <li>- меры таможенно-тарифного регулирования и виды запретов и ограничений в ВТД и порядок их применения;</li> <li>-нормативно-правовые акты и международные договора, регламентирующие требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</li> </ul> <p><b>уметь:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-осуществлять контроль за соблюдением участниками ВЭД и иными лицами законодательства Российской</li> </ul>	Слайд-лекции,

					<p>Федерации и законодательства ЕАЭС при совершении таможенных операций;</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- контролировать применение мер таможенно-тарифного регулирования и соблюдение запретов и ограничений ВТД;</li><li>- обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации, международных соглашений и договоров, регулирующих требования к товарам на внешних и внутреннем рынках</li></ul> <p><b>владеть:</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>- навыками принятия законных и обоснованных решений при осуществлении таможенного контроля</li><li>- навыками контроля документов, подтверждающих соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений ВТД;</li><li>- навыками организации внешнеэкономической деятельности .</li></ul>	
--	--	--	--	--	--	--

		<b>17/0,5</b>	<b>6/0,16</b>				

**5.4. Практические и семинарские занятия, их наименование, содержание и объем в часах**

№ п/п	№ раздела дисциплины	Наименование практических и семинарских занятий	Объем в часах / трудоемкость в з.е.	
			ОФО	ЗФО
1	Классификация внешнеэкономических сделок	Тема 1. Внешнеторговая документация, обеспечивающая исполнение внешнеторговой сделки	4/0,11	1/0,03
2	Структура и содержание договоров купли-продажи, консигнации, комиссии, поручения, агентско-го договора, лизинга	Тема 2. Документы по подготовке экспортных и импортных сделок	4/0,11	1/0,03
3	Структура и общее содержание международных договоров	Тема 3. Документы по платежно-банковским операциям	4/0,11	1/0,03
4	Структура и общее содержание международных договоров	Тема 4. Страховые документы	4/0,11	1/0,03
5	Структура и основные элементы договора перевозки	Тема 5. Транспортные документы Тема 6. Транспортно-экспедиторские документы	4/0,11	1/0,03
6	Структура и общее содержание международных договоров	Тема 7. Таможенные и статистические документы во внешне-торговых операциях	4/0,11	1/0,03
7	Структура и общее содержание международных договоров	Тема 8. Внешнеторговая документация по лицензированию и сертификации	5/0,2	1/0,03
8	Международная классификация внешне-торговых документов	Тема 9. Основные документы валютного контроля	5/0,2	

9	ИТОГО		<b>34/0,94</b>	<b>8/0,17</b>

### 5.5. Лабораторные занятия, их наименование и объем в часах

Лабораторные занятия учебным планом не предусмотрены.

### 5.6. Примерная тематика курсовых проектов (работ)

Курсовой проект (работа) учебным планом не предусмотрен.

### 5.7. Самостоятельная работа студентов

#### 5.7.1. Содержание и объем самостоятельной работы студентов для ОФО

№ п/п	Разделы и темы рабочей программы самостоятельного изучения	Перечень домашних заданий и других вопросов для самостоятельного изучения	Сроки выполнения	Объем в часах / трудоемкость в з.е.	
				ОФО	ЗФО
1.	Классификация внешнеэкономических сделок	Написание реферата	1-2 неделя	7/0,19	15/0,4
2.	Международная классификация внешнеэкономических документов	Составление плана-конспекта по теме	3-4 неделя	7/0,19	15/0,4
3.	Структура и общее содержание международных договоров	Подготовка доклада	5-6 неделя	7/0,19	15/0,4
4.	Базисные условия поставок	Написание реферата	7-8 неделя	7/0,19	15/0,4
5.	Структура и содержание договоров купли-продажи, консигнации, комиссии, поручения, агентского договора, лизинга	Написание реферата	9-10 неделя	7/0,19	15/0,4
6.	Структура и основные элементы договоров аренды, лизинга и возмездного оказания услуг	Подготовка доклада	11-12 неделя	7/0,19	15/0,4
7.	Структура и основные элементы договора перевозки	Написание реферата	13-14 неделя	7/0,19	15/0,4
8.	Способы разрешения споров, возникающих из внешнеэкономических договоров	Подготовка доклада	15-17 неделя	8/0,2	16/0,4
	<b>Итого</b>			<b>57/1,05</b>	<b>121/2,47</b>

#### 5.7.2. Учебно-методические материалы по самостоятельной работе студентов

Раздел / Тема с указанием основных учебных элементов	Формируемые компетенции	Методы обучения	Способы (формы) обучения	Средства обучения

Классификация внешнеэкономических сделок	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	Чтение, приобретение знаний, применение знаний, творческая деятельность, частично-поисковый	Самостоятельная работа, домашние задания	Учебники, учебные пособия, ЭБС
Международная классификация внешнеторговых документов	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	Чтение, приобретение знаний, применение знаний, творческая деятельность, частично-поисковый	Самостоятельная работа, домашние задания	Учебники, учебные пособия
Структура и общее содержание международных договоров	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	Чтение, приобретение знаний, применение знаний, творческая деятельность, частично-поисковый	Самостоятельная работа, домашние задания	Учебники, учебные пособия, ЭБС
Базисные условия поставок	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	Чтение, приобретение знаний, применение знаний, творческая деятельность, частично-поисковый	Самостоятельная работа, домашние задания	Учебники, учебные пособия
Структура и содержание договоров купли-продажи, консигнации, комиссии, поручения, агентского договора, лизинга	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	Чтение, приобретение знаний, применение знаний, творческая деятельность, частично-поисковый	Самостоятельная работа, домашние задания	Учебники, учебные пособия, ЭБС
Структура и основные элементы договоров аренды, лизинга и возмездного оказания услуг	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	Чтение, приобретение знаний, применение знаний, творческая деятельность, частично-поисковый	Самостоятельная работа, домашние задания	Учебники, учебные пособия
Структура и основные элементы договора перевозки	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	Чтение, приобретение знаний, применение знаний, творческая деятельность, частично-поисковый	Самостоятельная работа, домашние задания	Учебники, учебные пособия, ЭБС

Способы разрешения споров, возникающих из внешне-экономических договоров	ПКУВ-1 ПКУВ-5 ПКУВ-13	Чтение, приобретение знаний, применение знаний, творческая деятельность, частично-поисковый	Самостоятельная работа, домашние задания	Учебники, учебные пособия
--	-----------------------------	---	--	---------------------------

## 5.8. Календарный график воспитательной работы по дисциплине

### Модуль 3. Учебно-исследовательская и научно-исследовательская деятельность

№ п/п	Дата, место проведения	Название мероприятия	Форма проведения мероприятия	Ответственный	Достижения обучающихся
1	апрель 2022, МГТУ	Лекция – дискуссия «Анализ рисков при осуществлении деятельности, связанной с документальным обеспечением внешнеторговых операций и иных, тесно связанных с ними видов гражданско-правовых отношений, возникающих в связи с заключением, исполнением и прекращением договоров в сфере международной торговли»	Групповая	Сиюхова Н.Т., Хмелевской В.А.	ПКУВ-1

## 6. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю).

### 6.1 Методические указания (собственные разработки)

1. Методические указания по выполнению курсовой работы по дисциплине "Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности" : для студентов специальности 080115 "Таможенное дело" / М-во образования и науки РФ, ФГБОУ ВПО Майкоп. гос. технол. ун-т, Каф. товароведения и экспертизы товаров ; [сост. И.Г. Мугу]. - Майкоп : Магарин О.Г., 2013. - 26 с. - Прил.: с. 21-25.- Режим доступа:

<http://lib.mkgtu.ru:8002/libdata.php?id=2000048490>

2. Методическое пособие по проведению лекционных и семинарских занятий по дисциплине "Контракты в международной торговле" для специальности 080115 "Таможенное дело" : для студентов очной и заочной форм обучения / М-во образования и науки РФ, ФГБОУ ВПО Майкоп. гос. технол. ун-т, Каф. товароведения и экспертизы товаров ; [сост. З.А. Чирг]. - Майкоп : Магарин О.Г., 2013. - 45 с. - Библиогр.: с. 42-43 (12 назв.). - Режим доступа: <http://lib.mkgtu.ru:8002/libdata.php?id=2100002608>

## **6.2 Литература для самостоятельной работы**

1. Элова, Г.В. Основы документооборота в таможенных органах [Электронный ресурс]: учеб. пособие / Г.В. Элова. – СПб.: Интермедиа, 2014. – 204 с. - ЭБС «Интермедиа» - Режим доступа: [http://www.intermedia-publishing.ru/p/Elova\\_Docs/Elova\\_01.html](http://www.intermedia-publishing.ru/p/Elova_Docs/Elova_01.html)

2. Кулешов, А.В. Контракты и внешнеторговая документация: учеб. пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб.: Троицкий мост, 2012. – 256 с.

3. Кочергина, Т.Е. Контракты в международной торговле: учебное пособие / Т.Е. Кочергина. – СПб.: Интермедиа, 2015 - 200 с. - ЭБС «Интермедиа» - Режим доступа: [http://www.intermedia-publishing.ru/p/Kochergina\\_Contracts1/Koch\\_01\\_01.html](http://www.intermedia-publishing.ru/p/Kochergina_Contracts1/Koch_01_01.html)

4. Корепанова, Н. Б. Внешнеторговый контракт : содержание, документы, учет, налогообложение [Электронный ресурс]: практическое пособие / Н. Б. Корепанова. - Москва : ИНФРА-М, 2015. - 237 с. ЭБС «Znanium. com» - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=462102>

5. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебник / под ред. И.Н. Иванова. - М.: Инфра-М, 2014. - 297 с. ЭБС «Znanium. com» - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=453668>

6. Гильяно, А.А. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле. Внешнеторговая документация [Электронный ресурс]: учебное пособие / Гильяно А.А., Кочергина Т.Е. - СПб.: Интермедиа, 2017. - 312 с. - ЭБС «Интермедиа» - Режим доступа: [http://www.intermedia-publishing.ru/Giliano\\_Contracts.html](http://www.intermedia-publishing.ru/Giliano_Contracts.html)

7. Толкушкин, А.В. Таможенное дело: учебник / А.В. Толкушкин. – М.: Юрайт, 2012. – 551 с.

8. Громова, Н. М. Внешнеторговый контракт [Электронный ресурс]: учебное пособие / Н. М. Громова. - Москва: Магистр: ИНФРА-М, 2018. - 144 с. - ЭБС «Znanium.com» - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/952081>

9. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебник / под ред. И.Н. Иванова. - М.: Инфра-М, 2019. - 297 с. ЭБС «Znanium. com» - Режим

доступа: <https://znanium.com/catalog/document?pid=995937>

**7. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю)**

**7.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы**

<b>Этапы формирования компетенции</b>	<b>Наименование учебных дисциплин, формирующих компетенции в процессе освоения образовательной программы</b>
<b>ПКУВ-1</b>	<b>Способность осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства ЕАЭС и законодательства Российской Федерации в сфере таможенного дела.</b>
	Государственное регулирование внешнеторговой деятельности
	Основы таможенного дела (введение в профессию)
6	Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности
7	Таможенное декларирование
7	Организация таможенного контроля товаров и транспортных средств
8	Основы технических средств таможенного контроля
10	Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности
10	Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности
10	Выявление и основы расследования административных правонарушений, отнесенных к компетенции таможенных органов
5	Основы квалификации преступлений в сфере таможенного дела
6	Основы расследования преступлений отнесенных к компетенции таможенных органов
8	Международные конвенции и соглашения
7	Таможенные институты прав интеллектуальной собственности во внешнеторговом обороте
7	Контракты и внешнеторговая документация
8	Контроль достоверности заявленного кода
10	Контроль таможенной стоимости

10	Валютное регулирование и валютный контроль
10	Товароведение технически сложных товаров
	Экспертиза групп однородной продукции
	Товароведение и экспертиза оборудования и транспортных средств
2	Идентификация и выявление фальсификации товаров
3	Идентификация взрывчатых веществ и наркотиков (практикум)
4	Экспертиза в таможенном деле
4	Техническое регулирование
4	Технологии таможенного контроля (практикум)
8	Практикум по таможенным платежам
10	Таможенный контроль после выпуска товаров
10	Таможенный контроль отдельных категорий товаров
3	Таможенное регулирование в свободных экономических зонах
4	Таможенное регулирование биоресурсов
5	Обоснование контрактных цен
5	Применение Инкотермс при контроле таможенной стоимости
6	Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков
7	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
7	Научно-исследовательская работа
8	Преддипломная практика
10	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена
10	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
<b>ПКУВ-5</b>	<b>Способен осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, мер защиты внутреннего рынка ЕАЭС, установленных в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской</b>

	<b>Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности.</b>
	Государственное регулирование внешнеторговой деятельности
	Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности
	Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности
	Таможенные платежи
	Контракты и внешнеторговая документация
	Таможенный контроль после выпуска товаров
	Таможенный контроль отдельных категорий товаров
	Таможенное регулирование в свободных экономических зонах
	Таможенное регулирование биоресурсов
	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
	Преддипломная практика
	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена
	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
	Способен применять технические средства таможенного контроля
	Организация таможенного контроля товаров и транспортных средств
	Основы технических средств таможенного контроля
	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
	Преддипломная практика
	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена
	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
<b>ПКУВ-13</b>	<b>Способен организовывать работы по внешнеэкономической деятельности.</b>
	Таможенные процедуры
	Основы внешнеэкономической деятельности

	Контракты и внешнеторговая документация
	Цифровые технологии в профессиональной деятельности
	Иностранный язык в сфере профессиональной деятельности (английский)
	Иностранный язык в сфере профессиональной деятельности (немецкий)
	Международное таможенное сотрудничество
	Международное таможенное право
	Ценообразование во внешней торговле
	Налоги и налогообложение
	Обоснование контрактных цен
	Применение Инкотермс при контроле таможенной стоимости
	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности
	Научно-исследовательская работа
	Преддипломная практика
	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена
	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы

## 7.2. Показатели, критерии и шкала оценки сформированных компетенций

Планируемые результаты освоения компетенции	Критерии оценивания результатов обучения				Наименование оценочного средства
	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично	
<b>ПКУВ-1</b> Способность осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства ЕАЭС и законодательства Российской Федерации в сфере таможенного дела.					
<b>знать:</b> наднациональное и национальное законодательство РФ и ЕАЭС, регулирующее деятельность в сфере таможенного дела;	Фрагментарные знания	Неполные знания	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания	Сформированные систематические знания	<i>тестовые задания, темы рефератов, докладов и другие.</i>
<b>уметь:</b> осуществлять контроль за соблюдением участниками ВЭД и иными лицами законодательства Российской Федерации и законодательства ЕАЭС при совершении таможенных операций;	Частичные умения	Неполные умения	Умения полные, допускаются небольшие ошибки	Сформированные умения	
<b>владеть:</b> навыками принятия законных и обоснованных решений при осуществлении таможенного контроля.	Частичное владение навыками	Несистематическое применение навыков	В систематическом применении навыков допускаются пробелы	Успешное и систематическое применение навыков	
<b>ПКУВ-5</b> Способен осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений, мер защиты внутреннего рынка ЕАЭС, установленных в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности.					

<b>знать:</b> меры таможенно-тарифного регулирования и виды запретов и ограничений в ВТД и порядок их применения	Фрагментарные знания	Неполные знания	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания	Сформированные систематические знания	<i>тестовые задания, темы рефератов, докладов и другие.</i>
<b>уметь:</b> контролировать применение мер таможенно-тарифного регулирования и соблюдение запретов и ограничений ВТД;	Частичные умения	Неполные умения	Умения полные, допускаются небольшие ошибки	Сформированные умения	
<b>владеть:</b> навыками контроля документов, подтверждающих соблюдение мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений ВТД;	Частичное владение навыками	Несистематическое применение навыков	В систематическом применении навыков допускаются пробелы	Успешное и систематическое применение навыков	
<b>ПКУВ-13 Способен организовывать работы по внешнеэкономической деятельности.</b>					
<b>Знать:</b> нормативно-правовые акты и международные договора, регламентирующие требования к товарам на внешних и внутреннем рынках	Фрагментарные знания	Неполные знания	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания	Сформированные систематические знания	<i>тестовые задания, темы рефератов, докладов и другие.</i>
<b>Уметь:</b> обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации, международных соглашений и договоров, регулирующих требования к то-	Частичные умения	Неполные умения	Умения полные, допускаются небольшие ошибки	Сформированные умения	

варам на внешних и внутреннем рынках					
<b>Владеть</b> навыками организации внешнеэкономической деятельности .	Частичное владение навыками	Несистематическое применение навыков	В систематическом применении навыков допускаются пробелы	Успешное и систематическое применение навыков	

### **7.3. Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы**

#### **7.3.1. Вопросы к экзамену для проведения промежуточной аттестации по дисциплине**

1. Классификация внешнеэкономических сделок.
2. Форма и порядок заключения внешнеэкономических сделок.
3. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере.
4. Международная классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
5. Коммерческие документы.
6. Платежно-банковские документы.
7. Страховые документы.
8. Транспортные и отгрузочные документы.
9. Транспортно-экспедиторские документы.
10. Таможенные документы.
11. Общая структура и содержание внешнеэкономического договора (контракта).
12. Структура и содержание договора купли-продажи.
13. Международные правила толкования торговых терминов ИНКОТЕРМС.
14. Термины Инкотермс группы E и D, правила для морского и внутреннего водного транспорта.
15. Термины группы F и C, правила для любого вида транспорта.
16. Состав полномочий посредников по договору консигнации
17. Состав полномочий посредников по договору комиссии.
18. Состав полномочий посредников по договору поручения.
19. Состав полномочий посредников по агентскому договору.
20. Содержание и структура договора аренды.
21. Договор международного финансового лизинга.
22. Правовое регулирование финансовой аренды (лизинга).
23. Структура и основные элементы договора перевозки.
24. Таможенная декларация: виды и особенности.
25. Сертификаты происхождения товара: виды и назначение.
26. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.
27. Книжки МДП и АТА.
28. Паспорт сделки.
29. Коммерческие документы, отражающие стоимость, количество и качество товара.
30. Виды коммерческих счетов.
31. Коммерческий счет. Счет-фактура.
32. Коносамент, виды коносаментов.
33. Упаковочный лист.
34. Декларация на товары, Декларация таможенной стоимости.
35. Способы разрешения споров, возникающих из внешнеэкономических договоров.

#### **7.3.2. Контрольные вопросы и задания для проведения текущего контроля**

1. Понятие внешнеэкономического договора.
2. Форма и порядок подписания внешнеэкономических сделок.
3. Нормативно-правовое регулирование договорных отношений во внешнеэкономической сфере с учетом международных норм.
4. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций.
5. Сущность и виды договоров.
6. Международный контракт как результат менеджмента и маркетинга.
7. Договор купли-продажи. Основные статьи контракта международной купли-продажи.
8. Реквизиты, преамбула и предмет договора.
9. Существенные и несущественные условия договора.
10. Цена и общая стоимость контракта.
11. Условия платежа и формы расчетов.
12. Применение "Инкотермс" в контракте.
13. Сроки исполнения обязательств по договору.
14. Транспортные условия контракта.
15. Сдача-приемка товаров по контракту.
16. Форс-мажорные обстоятельства и страхование в контракте.
17. Штрафные санкции и ответственность сторон за исполнение договорных обязательств.
18. Арбитражная оговорка в контракте.
19. Порядок расторжения и изменения договора.
20. Гражданский кодекс РФ о договоре купли-продажи.
21. Заключительные положения внешнеэкономического договора.
22. Международные встречные операции и особенности оформления сделок по ним.
23. особенности договора мены (бартер).
24. Правовое регулирование договора мены (бартер).
25. Структура и содержание договора мены (бартер).
26. Особенности оформления контрактов на компенсационные сделки.
27. Гражданский кодекс РФ о договоре мены (бартер).
28. особенности договора поставки.
29. Правовое регулирование договора поставки. Гражданский кодекс РФ о договоре поставки.
30. Структура и содержание договора поставки.
31. особенности договора поставки товаров для государственных нужд.
32. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции.
33. Общие особенности условий контракта аренды.
34. Лизинговые сделки и особенности их договорного оформления.
35. Правовое регулирование лизинговых сделок.
36. особенности договоров по оперативному и финансовому лизингу.
37. Торгово-посреднические операции: понятия, виды, организационные формы.
38. Особенности использования торгово-посреднических соглашений: преимущества и недостатки.
39. Классификация торгово-посреднических соглашений.
40. Договоры поручения.
41. Структура и особенности договора комиссии.

42. Консигнационное соглашение и его особенности.
43. Особенности агентских соглашений.
44. Понятие договора хранения и сфера его применения.
45. Договора хранения на товарном складе.
46. Права и обязанности сторон по договору хранения.
47. Правовая основа посреднической деятельности.
48. Договор перевозки и транспортные условия контракта.
49. Основные особенности и условия договора перевозки.
50. Особенности заключения договоров перевозки при использовании различных видов транспорта,

### **7.3.3. Тестовые задания для проведения остаточного контроля знаний по дисциплине**

#### **1. Внешнеторговая сделка - это:**

- а) техника проведения коммерческих операций;
- б) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке товара определенного количества и качества в соответствии с согласованными условиями;
- в) услуги;
- г) купля-продажа товаров на рынке;
- д) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами одного государства;
- е) сфера установления отношений по поводу ВЭД.

#### **2. Какой документ регламентирует базисные условия поставки сегодня?**

- а) контракт купли-продажи;
- б) Инкотермс-80;
- в) экспортная лицензия;
- г) Инкотермс-2010;
- д) Коносамент.

#### **3. Что понимается под базисными условиями поставки?**

- а) специальные условия, определяющие обязанности продавца и покупателя по доставке товара и установлению момента перехода риска случайной гибели или повреждения товара с продавца на покупателя;
- б) условия, определяющие место приемки-сдачи товара;
- в) список статей договора, разработанный с учетом торговой практики;
- г) упаковка, маркировка и транспортировка товаров;
- д) ответственность сторон по выполнению контракта.

#### **4. В состав условий платежа входят:**

- а) валюта цены;
- б) общие транспортные расходы;
- в) базисные условия поставки;
- г) способ перевозки товара;
- д) способ платежа.

#### **5. Что влияет на выбор вида и формы платежа?**

- а) предмет контракта;
- б) сроки исполнения контракта;

- в) характер товаров, конъюнктура рынка, торговые обычаи, норма национального валютного контроля стран контрагентов;
- д) цена товара;
- е) валюта платежа.

**6. Понятие маркировки**

- а) чередование темных и светлых полос;
- б) данные о продукции информационно-справочного характера;
- в) цифровое или буквенное обозначение изделия, которое отличает его от аналогичных изделий;
- г) знаки, рисунки, надписи, наносимые на груз для его опознания, указания на его свойства, способы хранения и перевозки;
- д) штамп транспортной организации на упаковке продукции.

**7. Требования к нанесению маркировки:**

- а) маркировка наносится несмываемой краской на двух сторонах (тарного места);
- б) должна наноситься несмываемой краской;
- в) маркировка наносится на бирку, если не помещается на упаковке;
- г) должна наноситься как минимум на 3-х языках;
- д) должна занимать не менее 1/3 площади упаковки.

**8. В каком случае упаковка и маркировка могут служить основой для претензии?**

- а) если для упаковки и маркировки применяются другие материалы, а не оговоренные в контракте;
- б) если повреждена внутренняя и внешняя упаковка;
- в) если в результате неполной или неправильной маркировки и упаковки груз был поврежден или прибыл не по адресу;
- г) если товар упакован и не поврежден;

**ТЕСТ 2**

**1. Виды товарообменных операций:**

- а) бартерная сделка;
- б) страхование;
- в) хранение;
- г) финансирование;
- д) хайринг.

**2. Что принимается во внимание при установлении цены контракта?**

- а) валюта цены;
- б) единица цены;
- в) сроки платежа;
- г) валюта платежа;

**3. Способы платежа бывают:**

- а) наличный;
- б) инкассовый;
- в) аккредитивный;
- г) вексельный;
- д) чековый.

**4. Когда продавец должен уведомить покупателя о готовности товара к отгрузке?**

- а) когда товар изготовлен;
- б) когда нанесена маркировка;

- в) по своему усмотрению;
- г) когда товар готов к сдаче;
- д) по требованию покупателя.

**5. Что подразумевает наличный способ платежа?**

- а) выплату покупателем-импортером поставщику-экспортеру сумм в счет причитающихся по договору платежей до передачи товара;
- б) осуществление расчета по сделке на основе предоставленного экспортером импортеру фирменного (коммерческого) кредита;
- в) оплату полной стоимости товара через банк в период от готовности товара для экспорта до его перехода в распоряжение покупателя;
- г) оплату наличными сумм платежей по контракту;
- д) оплату почтовым переводом.

**6. Какие расходы несет продавец по сдаче товаров покупателю?**

- а) по взвешиванию, подсчету, маркировке, упаковке, уплате возможных таможенных сборов;
- б) На извещение покупателя о прибытии товаров, обеспечение разгрузки товаров на складе поставщика, качественную оценку и возмещение некачественных или некомплектных товаров;
- в) оплату простоев транспортных средств при отклонениях в параметрах поставки;
- г) все расходы перед погрузкой товара на судно.

**7. Сведения, содержащиеся в маркировке:**

- а) наименование продавца и покупателя, номер контракта, место назначения, номер упаковочной единицы и их общее количество, вес брутто, нетто и др.;
- б) дата коносамента, вид используемого транспорта и сроки поставки и т.д.;
- в) порядок перевозки грузов, условия и сроки погрузки и выгрузки, размер, порядок оплаты и расчеты провозных платежей и т.д.;
- г) когда происходит переход риска с продавца на покупателя, в случае гибели, повреждения или порчи товара, как распределяется ответственность;
- д) наименование товара, дата отгрузки и дата планируемого прибытия в порт назначения.

**8. Что такое приемка товара?**

- а) передача товара во владение покупателя;
- б) уведомление о готовности принять товар;
- в) проверка соответствия качества, количества, комплектности товара условиям договора;
- г) доставка товара на склад покупателя;
- д) доставка товара на склад транспортной организации.

**ТЕСТ 3**

**1. Виды торгово-посреднических фирм.**

- а) сбытовые, экспортные;
- б) торговые, комиссионные, агентские, брокерские;
- в) дочерние фирмы и филиалы промышленных компаний;
- г) инженерно-консультационные, инженерно-строительные фирмы;
- д) специализированные лизинговые фирмы.

**2. Компенсационное соглашение - это:**

- а) сделки, при которых экспортер на часто стоимости поставленных товаров закупает товар в стране-экспортере;
- б) это обмен товаров равной стоимости;

- в) вид долгосрочных внешнеторговых отношений, по которым покупатель товара оплачивает его стоимостью поставками других товаров или предоставлением услуг;
- г) сделка, которая предполагает обязательства экспортера принять устаревшую технику при поставке новой;
- д) обязательство импортера компенсировать ущерб, нанесенный экспортеру транспортной организацией.

**3. Чем определяется выбор валюты цены?**

- а) предметом контракта;
- б) валюту цены выбирает экспортер;
- в) степенью стабильности валюты и возможностью использования колебаний курса;
- г) торговыми обычаями;

**4. Чем определяется базис цены?**

- а) базисными условиями контракта;
- б) валютой цены;
- в) единицей цены;
- г) сроками платежа;
- д) валютой платежа.

**5. Охарактеризуйте кредитный способ платежа.**

- а) выплату покупателем-импортером поставщику-экспортеру сумм в счет причитающихся по договору платежей до передачи товара;
- б) осуществление расчета по сделке на основе предоставленного экспортером импортеру фирменного (коммерческого) кредита;
- в) оплату полной стоимости товара через банк в период от готовности товара для экспорта до его перехода в распоряжение покупателя;
- г) оплату наличными сумм платежей по контракту;
- д) оплату почтовым переводом.

**6. Охарактеризуйте авансовый способ платежа.**

- а) выплату покупателем-импортером поставщику-экспортеру сумм в счет причитающихся по договору платежей до передачи товара;
- б) экспортером импортеру фирменного (коммерческого) кредита;
- в) оплату полной стоимости товара через банк в период от готовности товара для экспорта до его перехода в распоряжение покупателя;
- г) оплату наличными сумм платежей по контракту;
- д) оплату почтовым переводом.

**7. Когда товар считается поставленным покупателю?**

- а) при проставлении штампа таможи страны-импортера;
- б) при передаче товара вместе с товарораспорядительными документами перевозчику, нанятому для доставки товара покупателю;
- в) при непосредственной передаче товаров и товарораспорядительных документов покупателю;

**8. Какие виды цен используются при определении уровня цены в контракте?**

- а) валюта цены;
- б) валюта платежа;
- в) публикуемые цены;
- г) расчетные цены;

**ТЕСТ 4**

**1. Понятие типового контракта.**

а) примерный договор или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме и сформулированных заранее с учетом торговой практики принятый после согласования конкретных условий сделки;

б) контракт, не требующий согласования с контрагентом;

в) контракт, полностью разработанный одним из контрагентов;

г) контракт, включающий только общие условия сделки;

д) документ, в котором с целью заключения контракта излагаются условия, на которых предлагается товар.

## **2. Перечислите виды цен по способу фиксации,**

а) твердая;

б) подвижная;

в) неизменная;

г) скользящая;

д) а б г

## **3. Сущность инкассовой формы расчета.**

а) представляет собой обязательство банка произвести по указанию и за счет покупателя-импортера платеж экспортеру на сумму стоимости поставленного товара против предъявленных экспортером документов;

б) выдача чекодателем распоряжения своему банку произвести из имеющихся средств чекодателя выплату определенной суммы чекодержателю;

в) предполагает передачу перевододателем распоряжения банку перевести определенную сумму платежа в пользу переводополучателя;

г) состоит в использовании векселя (простого или переводного);

д) предполагает передачу экспортером поручения своему банку на получение от импортера определенной суммы платежа против предъявленных ему соответствующих товарных документов.

## **4. Гарантийный период может исчисляться...**

а) с даты изготовления продукции;

б) с даты готовности товара к отправке;

в) с даты передачи товара первому потребителю;

г) с даты обнаружения первого дефекта;

д) с даты оплаты товара.

## **5. Преамбула.**

а) заключительная сторона контракта, содержащая юридические адреса сторон и подписи;

б) претензия, предъявляемая покупателем к продавцу в связи с несоответствием качества и количества поставленного товара условиям контракта;

в) вводная часть контракта купли-продажи, содержащая наименование и номер контракта, место и дату заключения контракта, а также определение сторон, заключающих сделку;

г) протокол о намерении сторон вступить в контактные отношения и принять конкретные подготовительные обязательства на определенный срок;

д) часть контракта, оговаривающая условия страхования.

## **6. Содержание условий гарантии**

а) номинация порта погрузки (выгрузки), пункта перевалки, передачи груза, распределение расходов по погрузке (выгрузке) товара между продавцом и покупателем и т.д.;

б) объем предоставляемой продавцом гарантии, гарантийный срок, обязанности продавца в случае обнаружения дефективности товара или несоответствия его контракту;

- в) наименование и номер контракта, место и дата заключения контракта, определение сторон, заключающих сделку;
- г) определение календарного дня поставки или периода, в течение которого должна быть произведена поставка;
- д) ответственность за несвоевременную поставку товара.

#### **7. Предмет контракта.**

- а) наименование товара, характеристика, ассортимент;
- б) базисные условия контракта, ассортимент;
- в) наименование и номер контракта;
- г) место и дата заключения контракта;
- д) стороны, совершившие сделку.

#### **8. Брокерские операции состоят в ...**

- а) совершении одной стороной (комиссионером) по поручению другой стороны (комитента) сделок от своего имени, но за счет комитета;
- б) поручении одной стороной (принципалом) независимой от нее другой стороне юридических действий, связанных с продажей или покупкой товаров за счет и от имени принципала;
- в) осуществлении торговым посредником операций от своего имени и за свой счет;
- г) установлении через посредника-брокера контакта между продавцом и покупателем;
- д) поручении транспортной организации доставить товар покупателю от своего имени на определенных условиях.

### **ТЕСТ 5**

#### **1. Требования к единице измерения количества товара в контракте:**

- а) единицы измерения указываются только в метрической системе в связи с установленными в мировой торговле обычаями;
- б) количество товара в контракте можно выразить мерами веса, объема, длины, площади, в штуках, зависимыми от характера товара и с учетом сложившейся практики в международной торговле;
- в) во всех случаях должны использоваться единицы измерения количества страны-экспортера;
- г) во всех случаях должны использоваться единицы измерения количества страны-импортера;

#### **2. Понятие форс-мажорных обстоятельств:**

- а) обстоятельства, обязывающие экспортера нести полную ответственность за невыполнение условий контракта;
- б) обстоятельства, обязывающие импортера нести все затраты экспортера по доставке товаров на станцию назначения;
- в) обстоятельства непреодолимой силы, которые освобождают стороны от полного или частичного выполнения обязательств по договору в случае их наступления;
- г) обстоятельства, при которых требуется форсирование сроков исполнения обязательств сторон по контракту;
- д) обстоятельства, при которых оплата контракта производится немедленно.

#### **3. Способ установления количества товара:**

- а) количество устанавливается в твердой фиксированной величине либо в установленных пределах;
- б) количество устанавливается в единицах мер и весов;

в) количество устанавливает поставщик в зависимости от объема выпуска и реализации товаров;

г) количество устанавливается в зависимости от грузоподъемности транспортного средства;

д) количество устанавливает показатель в зависимости от объема заказанной партии.

#### **4. Состав форс-мажорных обстоятельств?**

а) задержка груза в пути по вине транспортно-экспедиционной организации, либо несвоевременной подаче транспортных документов при перевалке;

б) пожары, наводнения, землетрясения и др. стихийные бедствия, эпидемии, военные действия и правительственные меры, препятствующие выполнению контрактных обязательств;

в) отсутствие уведомления о незапланированной поставке либо ее задержке;

г) возникновение разногласий между контрагентами и необходимость их разрешения в арбитражном суде;

д) форсирование сроков исполнения обязательств сторон по контракту.

#### **5. Содержание статьи «Страхование».**

а) наименование продавца и покупателя, номер контракта, место назначения, номер упаковочной единицы и их общее количество, вес брутто, нетто и др.;

б) оговаривает момент, когда происходит переход риска в случае гибели или повреждении товара с продавца на покупателя;

в) наименование и номер контракта, место и дата заключения контракта, определение сторон, заключающих сделку;

г) обязанности продавца и покупателя по страхованию груза, длительность и объем страховой гарантии, условия страхования;

д) определение календарного дня поставки или периода, в течение которого должна быть произведена поставка.

#### **6. Договор с торговыми посредниками.**

а) договор аренды;

б) договор консигнации;

в) договор страхования;

г) договор купли-продажи;

д) договор поставки.

#### **7. Условия страхования:**

а) указывается 4 основных условия: что страхуется, от каких рисков, кто страхует, в чью пользу производится страхование;

б) указывается 3 основных условия: зачем страхуется, на какой срок страхуется, объем страховых гарантий;

в) указываются 4 основных условия: в какой стране производится страхование, кто определяет размер страховой суммы, обязательства экспортеров предоставлять покупателям страховые полисы и сертификаты;

г) указываются 4 основных условия: что страхуется, от чего страхуется, за чей счет страхуется и момент перехода риска от одной стороны к другой;

#### **8. Какой документ регулирует отношения продавцов и покупателей и перевозчиками?**

а) договор купли-продажи;

б) контракт подряда

в) договор перевозки;

г) контракт на рейтинг;

д) договор консигнации.

## **ТЕСТ 6.**

### **1. Какой платеж считается немедленным?**

- а) наличный;
- б) авансовый;
- в) в кредит;
- г) инкассовый;
- д) по открытому счету.

### **2. Что такое упаковка?**

- а) средство или комплекс средств, обеспечивающих защиту продукции от повреждений и потерь, окружающую среду от загрязнения, а также используемое в рекламных целях;
- б) товаросопроводительный документ, содержащий перечень всех основных видов и сортов товара, находящихся в каждом товарном месте;
- в) тарное место;
- г) документ с указанием транспортным организациям по обращению с грузом;
- д) бирка для предупреждения об опасностях, которые может представить обращение с грузом.

### **3. Агентские операции состоят в ...**

- а) совершение одной стороной (комиссионером) по поручению другой стороны (комитента) сделок от своего имени, но за счет комитета;
- б) поручение одной стороной (принципалом) независимой от нее другой стороне юридических действий, связанных с продажей или покупкой товаров за счет и от имени принципала;
- в) осуществлении торговым посредником операций от своего имени и за свой счет;
- г) установление через посредника-брокера контакта между продавцом и покупателем;
- д) поручении транспортной организации доставить товар покупателю от своего имени на определенных условиях.

### **4. Информация, вносимая в контракт купли-продажи по поводу упаковки:**

- а) порядок предъявления претензий по несоответствующей упаковке и маркировке;
- б) объем предоставленных продавцом гарантий, гарантийный срок;
- в) вид и характер упаковки, ее качество, размеры, способ оплаты, а также нанесение на упаковку каждого места маркировки;
- г) порядок перевозки грузов, условия и сроки погрузки и выгрузки;
- д) когда происходит переход риска с продавца на покупателя в случае гибели, повреждения или порчи товара.

### **5. Виды торгово-посреднических фирм,**

- а) сбытовые, экспортные;
- б) торговые, комиссионные, агентские, брокерские;
- в) дочерние фирмы и филиалы промышленных компаний;
- г) инженерно-консультационные, инженерно-строительные фирмы;
- д) специализированные лизинговые фирмы.

### **6. Коносамент - это:**

- а) документ, удостоверяющий наличие и содержание договора фрахтования, заключенного между фрахтовщиком и фрахтователем;
- б) ведомость учета стояночного времени судна, предусмотренного чартером на производство грузовых операций;

- в) документ, выдаваемый судовладельцем грузоотправителю в удостоверение принятия груза к перевозке морским путем;
- г) основной документ, которым оформляется перевозка грузов по ж/д, воздушным или автотранспортом.

**7. Способы определения качества товара:**

- а) по стандарту и образцу;
- б) тель-кель, по справедливому среднему количеству и по натуральному весу;
- в) расчетно-аналитический или опытно-экспериментальный метод;
- г) по «Инкотермс-80» или по «Инкотермс-90»;
- д) а и б.

**8. Общие требования к упаковке:**

- а) товары должны быть упакованы таким образом, чтобы обеспечить их сохранность при длительной транспортировке различными видами транспорта до конечного пункта с учетом многократных перегрузок в пути и возможно длительного срока хранения их на складе грузополучателя;
- б) стоимость упаковки не должна превышать 5% стоимости товара;
- в) специальная расфасовка товара для сбыта его покупателям без дополнительной переупаковки;
- г) длительное хранение товара на открытой площадке;
- д) упаковка не должна требовать специальных навыков к ее вскрытию.

**ТЕСТ 7**

**1. Срок поставки товара - это:**

- а) дата передачи товара в распоряжение покупателю;
- б) момент, когда продавец обязан передать товар в собственность покупателю или по его поручению лицу, действующему от его имени;
- в) момент подписания контракта;
- г) момент истечения форс-мажора;
- д) момент приемки товара на судне.

**2. Функции упаковки:**

- а) предоставление товаросопроводительной информации транспортным фирмам по обращению с грузом, несет предупреждение об опасности, которую может представить обращение с грузом;
- б) служит для расфасовки товаров, рекламных целей, для сохранности товаров в различных внешних средах;
- в) для защиты изделий от механических повреждений при перегрузках, для механизации погрузочно-разгрузочных работ;
- г) а и б.

**3. Транспортная накладная - это:**

- а) документ, удостоверяющий наличие, и содержание договора фрахтования, заключенного между фрахтовщиком и фрахтователем;
- б) ведомость учета стояночного времени судна, предусмотренного чартером на производство грузовых операций;
- в) документ, выдаваемый судовладельцем грузоотправителю в удостоверение принятия груза к перевозке морским путем;
- г) основной документ, которым оформляется перевозка грузов по ж/д, воздушным или автомобильным транспортом;
- д) письменное уведомление о полной готовности судна к погрузке или выгрузке.

**4. Дата поставки и порядок ее определения:**

- а) дата отплытия судна из порта;

б) дата передачи товара в распоряжение покупателя;  
в) момент, когда продавец обязан передать товар в собственность покупателя;

г) дата прибытия судна в порт назначения;  
д) дата передачи покупателю товаросопроводительных документов.

**5. Агентские операции состоят в:**

а) совершении одной стороной (комиссионером) по поручению другой стороны (комитента) сделок от своего имени, но за счет комитета;

б) поручении одной стороной (принципалом) независимой от нее другой стороне юридических действий, связанных с продажей или покупкой товаров за счет и от имени принципала;

в) осуществлении торговым посредником операций от своего имени и за свой счет;

г) установлении через посредника-брокера контакта между продавцом и покупателем;

д) поручении транспортной организации доставить товар покупателю от своего имени на определенных условиях.

**6. Регламентация права собственности на упаковку:**

а) право собственности на упаковку во всех случаях принадлежит продавцу;

б) в большинстве случаев внутренняя упаковка и внешняя тара переходят в собственность покупателя;

в) право собственности на упаковку во всех случаях принадлежит покупателю;

г) внешняя тара во всех случаях принадлежит продавцу;

д) внутренняя упаковка во всех случаях принадлежит продавцу.

**7. Содержание рекламации:**

а) наименование и № контракта, дату заключения контракта, определение сторон, совершающих сделку;

б) объем предоставляемых продавцом гарантий, гарантийный срок, обязанности продавца в случае обнаружения дефектности товара;

в) порядок перевозки грузов, условия и сроки погрузки и выгрузки;

г) наименование зарекламированного товара, его количество и местонахождение, основания для рекламации, конкретные требования покупателя;

д) базисные условия поставки.

## Тест 8

1. Внешнеторговый контракт - это институт

А национального права

Б международного частного права

Вмеждународного права

2. Внешнеторговые контракты заключаются:

А. между государствами

Б. между государствами и международными организациями

В. между физическими и юридическими лицами

3. Внешнеторговый контракт – это:

А. гражданско-правовой договор

Б. международный договор

В. административный договор

4. Право, применимое к внешнеторговому контракту - это

- А автономная правовая система
- Б национальное законодательство страны суда
- В право, установленное методом международного частного права

5. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи вступила в силу в:

- А 1988 году
- Б 2000 году
- В 1980 году

6. Конвенция ООН о договорах международной купли продажи вступила в силу для СССР

в:

- А 1985 году
- Б 1991 году
- В) 1997 году

7. Последняя редакция ИНКОТРАМС имела место в:

- А 1990 году
- Б 2000 году
- В 2010 году

8. Коммерческое предприятие в понимании Венской конвенции 1980 г. – это :

- А) коммерческая организация
- Б) юридическое лицо
- В) любой субъект внешнеторговой деятельности

9. Стороны внешнеторгового контракта по собственному волеизъявлению

- А не могут отказаться от применения Венской конвенции
- Б могут полностью отказаться от применения Венской конвенции
- В могут отказаться только частично

10. Венская конвенция не применяется к договорам купли продажи

- А судов воздушного транспорта
- Б сельскохозяйственных товаров
- В автотранспортных средств

11. Какое из данных понятий использовано в Венской конвенции:

- А) юридическое лицо
- Б) физическое лицо
- В) разумное лицо

12. Какой факт в соответствии с Венской конвенцией может доказываться свидетельскими показаниями:

- А) поставка товара
- Б) оплата товара
- В) заключение договора

13. Какое из данных понятий имеет ключевое значение для толкования внешнеторгового контракта:

- А) платежеспособность сторон
- Б) намерения сторон
- В) потребности сторон

14. Признает ли Венская конвенция публичную оферту:

- А) признает
- Б) не признает

В) признает с определенным условием

15. При каком условии оферту можно отменить:

- А) если она не вступила в силу
- Б) в течение 10 дней после отправления
- В) в случае банкротства оферента

16. В какой момент акцепт вступает в силу:

- А) в момент отправления
- Б) в момент получения оферентом
- В) по истечении 10 дней после отправления

17. Что в Венской конвенции определяется как существенное:

- А) условие договора
- Б) исполнение договора
- В) нарушение договора

18. Как относится Венская конвенция к исполнению в натуре:

- А) предусматривает данное требование
- Б) не поддерживает данное требование
- В) производит отсылку к закону страны суда

19. Положение об идентификации товара в Венской конвенции является :

- А) императивным
- Б) диспозитивным
- В) вообще отсутствует

20. Разработчиком Венской конвенции является:

- А) Европейская экономическая комиссия
- Б) ЮНСИТРАЛ
- В) ВТО

21. Досрочная поставка в соответствии с Венской конвенцией:

- А) приветствуется
- Б) не регулируется
- В) не допускается, если не согласована между сторонами

22. Если в договоре не определен срок поставки, товар должен быть поставлен:

- А) в разумный срок
- Б) в течение 30 дней после заключения договора
- В) до 1 января следующего года

23. Продавец по Венской конвенции несет ответственность за любое несоответствие товара:

- А) которое обнаруживается в течение 1 года после поставки
- Б) которое существует в момент перехода риска на покупателя
- В) которое выявляется в начале использования товара

24. Если качество товара в контракте не определено, продавец:

- А) не несет обязательств по качеству
- Б) обязан поставить товар высшего качества
- В) обязан поставить товар пригодный для обычного использования

25. Покупатель утрачивает право ссылаться на несоответствие товара, если он не известит о нем продавца в пределах:

- А) 1 года
- Б) 2-х лет
- В) 3-х лет

26. В случае несоответствия товара описанию в контракте покупатель может потребовать его замены:

- А) в любом случае
- Б) в зависимости от вида товара
- В) только в случае, если имеет место существенное нарушение договора

27. Допускает ли Венская конвенция совмещение требования возмещения убытков с другими средствами правовой защиты ?

- А) допускает
- Б) не допускает
- В) допускает с оговоркой

28. Что понимается в Венской конвенции под убытками?

- А) только фактический ущерб
- Б) фактический ущерб и упущенную выгоду
- В) фактический ущерб, упущенную выгоду и моральный вред

29. Если товар не соответствует договору, то на основе Венской конвенции покупатель:

- А) может снизить цену на товар
- Б) может вступить в переговоры о снижении цены
- В) может потребовать только возмещения убытков, вызванных несоответствием товара

30. Является ли условие о цене обязательным ?

- А) является
- Б) не является
- В) не является только для постоянных партнеров

31. Какое из данных обстоятельств признается Венской конвенцией основанием для расторжения договора:

- А) любое нарушение договора
- Б) существенное нарушение договора
- В) конкретное нарушение, указанное в Конвенции

32. Ссылка во внешнеторговом контракте на ИНКОТЕРМС по вопросу базиса поставки является:

- А) обязательной
- Б) обязательной для сторон из государств-участников Венской конвенции
- В) не обязательной

33. Распределение обязанностей сторон по избранному базису поставки:

- А) не подлежит изменению
- Б) может быть изменено по соглашению между сторонами
- В) может быть изменено, если это допускается применимым к контракту правом

34. По вопросу освобождения от ответственности Венская конвенция:

- А) содержит перечень форс-мажорных обстоятельств
- Б) определяет условия освобождения от ответственности
- В) отсылает к закону страны суда

35. Какая из данных операций является посреднической:

- А) обратные закупки

- Б) операция с давальческим сырьем
- В) агентирование

36. Какое право на продажу предоставляет наибольшую свободу действий для экспортера:

- А) неисключительное
- Б) исключительное
- В) право первой руки

37. Для какого из посредников прибыль обусловлена оптовой скидкой:

- А) для комиссионера
- Б) для консигнатора
- В) для дистрибьютора

38. Какое обязательство агента предусмотрено оговоркой делькредере:

- А) выступать от имени принципала
- Б) отвечать по обязательствам принципала
- В) отвечать перед принципалом по обязательствам третьих лиц

39. Какой из посредников приобретает товар в собственность:

- А) дистрибьютор
- Б) комиссионер
- В) консигнатор

40. Какой из данных терминов применяется в международных документах о посредничестве:

- А) стокхолдер
- Б) дилер
- В) агент

41. Какой из посредников всегда вступает во владение товаром:

- А) поверенный
- Б) консигнатор
- В) комиссионер

42. Какое из условий характеризует комиссионера:

- А) заключает договор с третьим лицом от своего имени
- Б) отвечает по обязательствам третьих лиц
- В) вступает во владение товаром

43. Что представляет собой индент:

- А) особую посредническую операцию
- Б) разновидность права на продажу
- В) разновидность комиссионного поручения

44. Какой из данных признаков является квалифицирующим для внешнеторгового контракта:

- А) пересечение товаром границы государства
- Б) коммерческий характер сделки
- В) нахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах

45. Какое право применяется к внешнеторговому контракту в соответствии с ГК РФ :

- А) право страны оферента
- Б) право страны акцептанта
- В) право страны продавца

46. Форма внешнеторгового контракта для российских лиц определяется:
- А) российским правом
  - Б) правом места совершения сделки
  - В) Венской конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров
47. Венская конвенция действует для РФ:
- А) в полном объеме
  - Б) за исключением условий, по которым сделана оговорка
  - В) по вопросам, не урегулированным законодательством РФ
48. Применение Венской конвенции:
- А) полностью исключает применение национального права
  - Б) не исключает применение национального права субсидиарно
  - В) является субсидиарным по отношению к национальному праву
49. Венская конвенция:
- А) не исключает применения обычая
  - Б) не допускает применения обычая
  - В) не содержит каких-либо положений по данному вопросу
50. Какого из данных вопросов не касается Венская конвенция:
- А) поставки товара партиями
  - Б) течения срока для акцепта
  - В) действительности договора

### **7.3.4. Вопросы для проведения контроля остаточных знаний по дисциплине**

1. Основные международные документы, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность и порядок заключения сделок.
2. Роль базисных условий поставки при определении таможенной стоимости товара.
3. Международная торговая сделка и способы ее оформления.
4. Основные условия внешнеторгового контракта, необходимые для таможенного оформления.
5. Валютно-финансовые условия внешнеторгового контракта как основа формирования таможенной стоимости.
6. Лизинговые соглашения и особенности таможенного оформления товаров, перемещаемых в рамках таких соглашений.
7. Особенности договора мены (бартер).
8. Особенности договора поставки.
9. Особенности торгово-посреднических договоров во внешнеэкономической деятельности.
10. Особенности договора консигнации.
11. Арбитражное соглашение и арбитражные оговорки во внешнеторговых контрактах.
12. Договоры морской перевозки грузов (чартер, коносамент).
13. Договор на международную автомобильную перевозку.
14. Договор на авиаперевозки.
15. Договор доставки товаров железнодорожным транспортом.

16. Правовая основа договоров перевозки.
17. Объекты лицензионной торговли.
18. особенности лицензионных договоров и соглашений.
19. Договоры на инжиниринговые услуги,
20. Договоры на консалтинговые услуги.
21. Договор о предоставлении инженерно-технических услуг.
22. Договор на передачу "ноу-хау".
23. Договоры на создание (передачу) научно-технической продукции.
24. Правовая основа лицензионных соглашений и договоров на оказание услуг.
25. Особенности договора подряда. Гражданский кодекс РФ о договоре подряда.
26. обязанности сторон по договору подряда.
27. Виды договоров на строительство промышленных объектов.
28. особенности и содержание договоров на строительство промышленных объектов.
29. Понятие и международно-правовые основы международного коммерческого арбитража.
30. Арбитражное соглашение и арбитражные оговорки во внешнеторговом контракте.
31. основные положения закона РФ "О международном коммерческом арбитраже".
32. Международный коммерческий арбитраж при Торгово-промышленной палате РФ.
33. Порядок разрешения споров по внешнеторговым контрактам

#### **7.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений и навыков, и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций**

##### **7.4.1. Методические материалы при приеме экзамена**

Экзамен по дисциплине (модулю) служит для оценки работы обучающегося в течение семестра (семестров) и призван выявить уровень, прочность и систематичность полученных им теоретических и практических знаний, приобретения навыков самостоятельной работы, развития творческого мышления, умение синтезировать полученные знания и применять их в решении профессиональных задач.

<b>Шкала оценивания</b>	<b>Оценка</b>	<b>Критерии выставления оценки</b>
100-процентная шкала	Неудовлетворительно	менее 50 % правильных ответов
	Удовлетворительно	50- 69 % правильных ответов
	Хорошо	70-84 % правильных ответов
	Отлично	85-100 % правильных ответов
Двухбалльная шкала	Незачтено	Не выполнено
	Зачтено	Выполнено
Четырехбалльная шкала	Неудовлетворительно	Обучающийся не знает значительной части программного материала, допускает существенные ошибки, с большими затруднениями выполняет практические работы.
	Удовлетворительно	Обучающийся усвоил только основной материал, но не знает отдельных деталей, допускает неточности, недостаточно пра-

		вильные формулировки, нарушает последовательность в изложении программного материала и испытывает затруднения в выполнении практических заданий.
	Хорошо	Обучающийся твердо знает программный материал, грамотно и по существу излагает его, не допускает существенных неточностей в ответе на вопрос, может правильно применять теоретические положения и владеет необходимыми навыками при выполнении практических заданий.
	Отлично	Обучающийся глубоко и прочно усвоил весь программный материал, исчерпывающе, последовательно, грамотно и логически стройно его излагает, тесно увязывает теорию с практикой. Обучающийся не затрудняется с ответом при видоизменении задания, свободно справляется с задачами, заданиями и другими видами применения знаний, показывает знания законодательного и нормативно-технического материалов, правильно обосновывает принятые решения, владеет разносторонними навыками и приемами выполнения практических работ, обнаруживает умение самостоятельно обобщать и излагать материал, не допуская ошибок.

#### 7.4.2 Методические материалы по оценке контрольной работы

Контрольные работы учебным планом не предусмотрены

#### 7.4.3 Методические материалы по оцениванию тестирования

Преподаватель может использовать тесты на бумажном носителе, Интернет-экзамен, Интернет-тренажеры. Время тестирования, обычно не менее 40 минут. Результаты тестирования проверяет преподаватель. Критерии оценивания теста и дидактические единицы, для которых составлены тестовые задания, сообщаются студенту обычно на первом занятии по дисциплине.

Оценивание ответов на тест определяется в соответствии с таблицей приведенной ниже:

Оценка (стандартная)	Оценка по итогам тестирования (тестовые нормы: % правильных ответов)
«отлично»	85-100 %
«хорошо»	70-79%
«удовлетворительно»	50-69%
«неудовлетворительно»	менее 50%

## 8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

### 8.1. основная литература

1. Элова, Г.В. Основы документооборота в таможенных органах [Электронный ресурс]: учеб. пособие / Г.В. Элова. – СПб.: Интермедиа, 2014. – 204 с. - ЭБС «Интермедиа» - Режим доступа: [http://www.intermedia-publishing.ru/p/Elova\\_Docs/Elova\\_01.html](http://www.intermedia-publishing.ru/p/Elova_Docs/Elova_01.html)

2. Крылов В.Е. Контракты и внешнеторговая документация: учебное пособие / В.Е. Крылов, Л.В. Крылова. – СПб.: Интермедиа, 2019. - 144 с. - ЭБС «Интермедиа» - Режим доступа: <http://www.intermedia-publishing.ru/Kontr.html>

3. Кочергина, Т.Е. Контракты в международной торговле: учебное пособие / Т.Е. Кочергина. – СПб.: Интермедиа, 2015 - 200 с. - ЭБС «Интермедиа» - Режим доступа: [http://www.intermedia-publishing.ru/p/Kochergina\\_Contracts1/Koch\\_01\\_01.html](http://www.intermedia-publishing.ru/p/Kochergina_Contracts1/Koch_01_01.html)

4. Корепанова, Н. Б. Внешнеторговый контракт : содержание, документы, учет, налогообложение [Электронный ресурс]: практическое пособие / Н. Б. Корепанова. - Москва : ИНФРА-М, 2015. - 237 с. ЭБС «Znanium. com» - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=462102>

5. Громова, Н. М. Внешнеторговый контракт [Электронный ресурс]: учебное пособие / Н. М. Громова. - Москва : Магистр : ИНФРА-М, 2021. - 144 с. ЭБС «Znanium. com» - Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1215352>

6. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебник / под ред. И.Н. Иванова. - М.: Инфра-М, 2019. - 297 с. ЭБС «Znanium. com» - Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/995937>

7. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебное пособие / сост. Ю. А. Пантелеева. — Самара : Самарский государственный технический университет, ЭБС АСВ, 2020. — 75 с. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/105007.html>

— Режим доступа: для авторизир. пользователей

8. Гильяно, А.А. Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле. Внешнеторговая документация [Электронный ресурс]: учебное пособие / Гильяно А.А., Кочергина Т.Е. - СПб.: Интермедиа, 2017. - 312 с. - ЭБС «Интермедиа» - Режим доступа: [http://www.intermedia-publishing.ru/Giliano\\_Contracts.html](http://www.intermedia-publishing.ru/Giliano_Contracts.html)

9. Кулешов, А.В. Контракты и внешнеторговая документация: учеб. пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб.: Троицкий мост, 2012. – 256 с.

## 8.2. Дополнительная литература

1. Методические указания по выполнению курсовой работы по дисциплине "Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности" [Электронный ресурс]: для студентов специальности 080115 "Таможенное дело" / [сост. И.Г. Мугу]. - Майкоп: Магарин О.Г., 2013. - 26 с. - Режим доступа:

<http://lib.mkgtu.ru:8002/libdata.php?id=2000048490>

2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебник / под ред. И.Н. Иванова. - М.: Инфра-М, 2014. - 297 с. ЭБС «Znanium.com» - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=453668>

3. Методическое пособие по проведению лекционных и семинарских занятий по дисциплине "Контракты в международной торговле" для специальности 080115 "Таможенное дело" [Электронный ресурс]: для студентов очной и заочной форм обучения / [сост. З.А. Чирг]. - Майкоп: Магарин О.Г., 2013. - 45 с. - Режим доступа:

<http://lib.mkgtu.ru:8002/libdata.php?id=2100002608>

## 8.3. Информационно-телекоммуникационные ресурсы сети «Интернет»

- Образовательный портал ФГБОУ ВО «МГТУ» [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://mkgtu.ru/>

- Официальный сайт Правительства Российской Федерации. [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.government.ru>

- Информационно-правовой портал «Гарант» [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.garant.ru/>

- Научная электронная библиотека [www.eLIBRARY.RU](http://www.eLIBRARY.RU) – Режим доступа: <http://elibrary.ru/>

- Электронный каталог библиотеки – Режим доступа: <http://lib.mkgtu.ru:8004/catalog/foI2;>

- Единое окно доступа к образовательным ресурсам: Режим доступа: <http://window.edu.ru/>

## 9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

### 9.1 Основные сведения об изучаемом курсе

*Формы проведения занятий*

Очная форма обучения: Лекции – 17ч, практические занятия – 34ч.

Заочная форма обучения: Лекции – 6 ч, практические занятия – 8ч.

*Формы контроля*

Допуском к сдаче экзамена является выполнение всех предусмотренных учебным планом практических работ и их защита.

Промежуточный контроль -экзамен.

## **9.2 Порядок изучения дисциплины**

Учебный план дисциплины предусматривает проведение лекционных и практических занятий. Материал разбит на разделы, каждый из которых включает лекционный материал, практические занятия и перечень тем предназначенных для самостоятельного изучения.

После каждого лекционного занятия обучающийся должен просмотреть законспектированный материал, с помощью учебной литературы, рекомендованных источников сети Интернет разобрать моменты оставшиеся непонятными, ответить на контрольные вопросы, приводимые в конце каждой темы. В случае если на какие-то вопросы найти ответ не удалось, обучающийся должен обратиться на следующем занятии за разъяснениями к преподавателю.

Практические работы предназначены для закрепления теоретического материала, получения практических навыков, формирования отдельных компетенций. Перед занятием обучающийся должен повторить относящийся к указанной преподавателем теме материал. Во время проведения практического занятия студент должен выполнить все необходимые расчеты, произвести требуемые измерения, провести их обработку и т.д. По итогам выполненной работы необходимо представить результаты преподавателю, ответить на контрольные вопросы, приводимые в методических указаниях к выполнению практических работ.

Для полноценного освоения тем, вынесенных на самостоятельное изучение необходимо пользоваться литературой имеющейся в библиотеке и рекомендованной преподавателем, доступными источниками электронной библиотечной системы и сети Интернет. В рабочей программе по дисциплине приводится перечень всех изучаемых тем, практических работ, а также основная, дополнительная литература, ссылки на источники из электронной библиотечной системы и сети Интернет. В случае если какие-то вопросы остаются неясными во время аудиторных занятий или консультаций необходимо обратиться к преподавателю.

Промежуточный контроль – экзамен - проводится очно, в устной форме. На подготовку к ответу отводится не менее 40 мин.

### **Для студентов заочной формы обучения**

Аудиторные занятия состоят из лекций и практических работ в период установочной и экзаменационной сессий.

В период установочной сессии студенты знакомятся также с перечнем изучаемых тем, выполняемых практических работ, контрольных вопросов, правилами выполнения заданий, расписанием консультаций.

В период между установочной и экзаменационной сессиями студент знакомится с вынесенными на самостоятельное изучение темами. В случае возникновения вопросов студент может обратиться к преподавателю лично или по электронной почте. В экзаменационную сессию студент представляет результаты выполнения лабораторных работ, отвечает на вопросы преподавателя по ним.

Промежуточный контроль – экзамен - проводится очно, в устной форме. На подготовку к ответу отводится не менее 40 мин.

### **9.3 Рекомендации по работе с рекомендуемой литературой**

В рабочей программе содержится перечень всех изучаемых в рамках данного курса тем, практических работ и рекомендованных при их изучении источников. Необходимо помнить, что в конспекте лекций содержится только минимально необходимый теоретический материал, при самостоятельном изучении тем, подготовке к практическим занятиям и промежуточному контролю необходимо пользоваться рекомендованной как основной и дополнительной литературой, так и источниками электронных библиотечных систем и сети Интернет.

Литература, рекомендуемая в качестве основной, наиболее полно отражает содержание данного курса, поэтому при подготовке необходимо преимущественно пользоваться ею, но отдельные из рассматриваемых вопросов лучше освещены в специальных источниках, которые приводятся в списке дополнительной литературы. Также туда отнесены источники, содержащие необходимый справочный материал, дающие ретроспективный обзор рассматриваемых тем, необходимые при подготовке докладов, рефератов.

### **9.4 Рекомендации по работе с тестовой системой**

Промежуточное тестирование является одним из видов контроля знаний студентов, позволяющим преподавателю выставить оценку в ведомость учета успеваемости. Преподаватель имеет право проводить дополнительные мероприятия по выявлению достижений студента для обоснованного выставления оценки.

## **10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса**

К техническим средствам, используемым на занятиях относятся персональные компьютеры, проектор, акустическая система и т. д.

### *Методы обучения с использованием информационных технологий*

К методам обучения с использованием информационных технологий применяемых на занятиях относятся:

- 1) компьютерное тестирование;
- 2) демонстрация мультимедийных материалов для иллюстрации и закрепления нового учебного материала;
- 3) компьютерный лабораторный практикум;
- 4) объяснительно-иллюстративный, репродуктивный, проблемно-исследовательский методы (при объяснении нового учебного материала).

### 10.1.Перечень необходимых информационных справочных систем

Каждый обучающийся в течение всего периода обучения обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронно-библиотечным системам:

1. Электронная библиотечная система Интермедия <http://www.intermedia-publishing.ru/custom.html>
2. Электронная библиотечная система «IPRbooks» <https://www.iprbookshop.ru/586.html> - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.
3. Электронная библиотечная система «ZNANIUM.COM» <http://znanium.com/catalog> - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей.

Для обучающихся обеспечен доступ (удаленный доступ) к следующим современным профессиональным базам данных, информационным справочным и поисковым системам:

1. Консультант Плюс – справочная правовая система <http://www.consultant.ru/>
2. Научная электронная библиотека (НЭБ) <http://www.elibrary.ru>
3. Электронная Библиотека Диссертаций <https://dvs.rsl.ru>
4. КиберЛенинка <http://cyberleninka.ru>
5. Национальная электронная библиотека <http://нэб.рф>
6. Единое окно доступа к информационным ресурсам: сайт / Министерство науки и высшего образования Российской Федерации.- <http://window.edu.ru/>

### 11. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Наименования специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Перечень лицензионного программного обеспечения. Реквизиты подтверждающего документа
Специальные помещения		
<p>Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа: № ауд.,311,313 адрес Первомайская ,191, 3 этаж.3</p> <p>Аудитория для занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации: № ауд. 309.</p>	<p>Переносное мультимедийное оборудование, доска, мебель для аудиторий, компьютерный класс на 15 посадочных мест, оснащенный компьютерамиPentium с выходом в Интернет</p>	<p>1. Операционная система «Windows», договор 0376100002715000045-0018439-01 от 19.06.2015;</p> <p>свободно распространяемое (бесплатное не требующее лицензирования) программное обеспечение:</p> <p>1. Программа для воспроизведения аудио и видео файлов «VLCmediaplayer»;</p> <p>2. Программа для воспроиз-</p>

<p><i>адрес</i> Первомайская ,191, 3 этаж.3</p> <p>Компьютерный класс: № ауд,309 <i>адрес</i> ул. Первомайская ,191, 3 этаж.3</p>		<p>ведения аудио и видео файлов «K-litecodec»;</p> <p>3. Офисный пакет «WPSoffice»;</p> <p>4. Программа для работы с архивами «7zip»;</p> <p>5. Программа для работы с документами формата .pdf «Adobereader»;</p>
<p>Помещения для самостоятельной работы</p>		
<p>Учебные аудитории для самостоятельной работы: № ауд.311,313 <i>адрес</i> ул. Первомайская ,191, 3 этаж.3</p> <p>В качестве помещений для самостоятельной работы могут быть: ауд. 311, 3314 <i>адрес</i> ул. Первомайская ,191, 3 этаж.3</p> <p>Компьютерный класс, № ауд.309; читальный зал: ул. Первомайская ,191, 3</p>	<p>Переносное мультимедийное оборудование, доска, мебель для аудиторий, компьютерный класс на 15 посадочных мест, оснащенный компьютерами Pentium с выходом в Интернет</p>	<p>1. Операционная система «Windows», договор 0376100002715000045-0018439-01 от 19.06.2015;</p> <p>свободно распространяемое (бесплатное не требующее лицензирования) программное обеспечение:</p> <p>1. Программа для воспроизведения аудио и видео файлов «VLCmediaplayer»;</p> <p>2.Программа для воспроизведения аудио и видео файлов «K-litecodec»;</p> <p>3. Офисный пакет «WPSoffice»;</p> <p>4. Программа для работы с архивами «7zip»;</p> <p>5. Программа для работы с документами формата .pdf «Adobereader»;</p>

